

desde adentro

REVISTA DE LA SOCIEDAD NACIONAL DE MINERÍA PETRÓLEO Y ENERGÍA

GREMIAL

Ysaac Cruz:
Sumemos esfuerzos para
construir un país mejor



ENTREVISTA

Carlos del Solar:
Un país sin educación
no puede progresar

Lucha contra la pobreza

El futuro de Latinoamérica fue tema en la agenda de dos foros mundiales realizados a finales de enero. Davos y Porto Alegre. Es cierto, fueron dos ópticas distintas para evaluar una misma materia pero al final una misma conclusión. El mayor reto que afrontan los latinoamericanos es la lucha contra la pobreza, condición que aqueja al 40% de nuestra población. El Perú no es ajeno a este problema, pero a diferencia de la mayoría de nuestros vecinos, contamos con las condiciones e instrumentos necesarios para remontar la línea de pobreza que, según el INEI, alcanza a más del 30% de nuestros compatriotas.

En el 2006, a diferencia de la mayoría de países de la región, el crecimiento económico peruano ha sido de los más altos, gracias a una positiva coyuntura internacional que ha beneficiado los precios de los *commodities* y la liquidez disponible. A nivel interno, a pesar de las corrientes en contra de la inversión privada, que provocaron conflictos sociales, el fisco ha contado con recursos excepcionales, producto del impuesto a la renta de tercera categoría. Sin embargo, aquellos recursos que han estado a disposición de los gobiernos locales y regionales, como el canon, no han sido utilizados o en algunos casos han servido para satisfacer egos de autoridades, mas no para reducir necesidades básicas de quienes menos tienen. Este año, el monto que recibirán las nuevas autoridades será mayor al del año anterior, pero al que además se sumarán los proyectos y programas que se realizarán con el aporte voluntario extraordinario minero. Es decir, tenemos los recursos para reducir los niveles de pobreza del país. Entonces, ¿qué estamos esperando?

En ambos foros internacionales también se dijo que la región carece de estrategias y liderazgos para permitir generar una expansión económica sostenida. Declaración que también nos atañen a los peruanos que no estamos ajenos a dicha preocupación. Si bien en los últimos meses hemos visto autoridades más preocupadas por intereses personales que generales, a diferencia de otras épocas, también hemos visto otras con buenas intenciones.

Los recursos entregados al fisco, por las actividades productivas, no son el único beneficio que el Perú obtiene de esta bonanza. El arribo de nuevas inversiones es otro. Sólo en la actividad mineroenergética ya se ha comprometido más de US\$22 mil millones en inversiones para los próximos cinco años. Lo que indudablemente redundará en más y mejores oportunidades de empleo.

Estamos a tiempo para obtener el mayor provecho de estos beneficios y procurar así un mejor futuro para nuestros hijos. Una alternativa, en la que el sector empresarial peruano está ya comprometido, es mejorar la educación y promover un mayor acceso al mercado laboral. Esto último sólo será posible si contamos con normas laborales que no encarezcan la contratación formal de más peruanos. Queda claro que la manera en que se integran los pobres al desarrollo es el reto de Latinoamérica. No permitamos que mientras los demás avanzan, el Perú se quede nuevamente a la saga, sobre todo cuando los analistas confían en que nuestro país tiene las mejores perspectivas de lograr 15 años de crecimiento sostenido. ••



desde dentro

FEBRERO 2007 | NUM 42

Comité Editorial:

Verónica Becerra
Hans Berger
Pilar Dávila
José Luis Ibarra
Carlos Lozada
Gonzalo Quijandría
Eduardo Rubio
Guillermo Vidalón

Directora:

Caterina Podestá

Editora:

Patricia Quiroz

Gerentes sectoriales:

Guillermo Albareda
Rosa María Flores-Araoz

Sub Gerente minero:

Ángel Murillo

Gerente de Marketing:

Humberto Arnillas

Colaboraron en esta edición:

Roque Benavides
Pablo Cisneros
Mauricio Garrón
César Lujan
Fred McMahon
Jorge Toyama
Gustavo Yamada

Prensa:

Samuel Ramón

Diseño gráfico:

Andrea Sánchez Leighton

Diagramación:

Pablo Peña

Publicidad:

Lourdes Lira
Cristina de López
Giovanna Maccera

Carátula:

SNMPE

Pre-prensa e impresión:

Cimagraf

Documento elaborado por:
**SOCIEDAD NACIONAL DE
MINERÍA,
PETRÓLEO Y ENERGÍA**

Calle Francisco Graña 671
Magdalena del Mar
Teléfono: (51-1) 4601600
Telefax: (511) 4601616
www.snmpe.org.pe
postmaster@snmpe.org.pe

Depósito legal

1501052003-4070

El contenido de esta publicación podrá ser reproducido con autorización de los editores. Se solicita indicar en lugar visible, la autoría y la fuente de la información. La responsabilidad, así como los derechos sobre el contenido de los textos, corresponden a cada autor.

1 Editorial

2 Índice

3 Actualidad

Noticias

6 Apuntes

Sube&Baja

Curiosidades históricas

Opinión

10 Entrevista

Carlos del Solar: Un país sin educación no puede progresar.

14 Semblanza

Eulogio Fernandini

16 Especial

La minería es cuestión de confianza.

20 Panorama

Sector Energía: La electricidad, la economía y el desarrollo.

Sector Minero: El Perú y su competitividad internacional.

Sector Petróleo: El precio del gas en latinoamérica.

30 Trabajando por el sector

31 Eventos

32 Gremial

38 Publicaciones y cursos

39 Mundo On line

40 Crucigrama



Minera Yanacocha S.R.L.

COMO CONSECUENCIA DE LOS CONFLICTOS SOCIALES **2007: producción de oro se reducirá en 13%**

Como consecuencia de los conflictos sociales ocurridos en los últimos años, que no han permitido nuevas exploraciones y –sobre todo– ampliaciones de las operaciones de algunas compañías auríferas se reducirá la producción de oro peruano, alertó el presidente de la Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía (SNMPE), Ysaac Cruz.

“Los problemas de exploración de hace años se empiezan a sentir de nuevo”, precisó al tiempo de señalar que hubieron empresas que afrontaron serios problemas sociales en los últimos años, en la exploración de sus *target* geológicos, los cuales están a la espera de ser desarrollados. “Debe quedar claro que estamos hablando de una reducción de la producción del oro, mas no de una reducción del sector minero”, subrayó.

El representante gremial añadió que esta disminución perjudica enormemente al país, ya que a menor

producción, menos ingresos al fisco por Impuesto a la Renta, canon minero y regalías. En pocas palabras, menos ingresos para las regiones, que son finalmente las más afectadas con esta reducción.

En ese sentido, anotó que es una lamentable situación que no se ha generado por el accionar de las empresas mineras, y que para ser remontada necesita de un cambio de actitud frente a esta actividad productiva, motor de la economía y de la que dependen muchas poblaciones al interior del país.

No obstante, refirió que no todas son malas noticias. Así, precisó que la producción del cobre en el Perú subirá en un 13% debido, principalmente, al inicio de nuevas operaciones mineras. Como es el caso, dijo, de la ampliación de las operaciones de Sociedad Minera de Cerro Verde –que empezó en enero de este año– y cuya producción anual se triplicará. ●●

NO HABRÁ DESABASTECIMIENTO DE ENERGÍA ELÉCTRICA



"En el sector eléctrico siempre hemos sabido responder eficientemente al servicio que demanda la sociedad, es por eso que nuestras ventas han crecido en un 8% el año pasado", precisó el vicepresidente del sector eléctrico de la SNMPE, Ignacio Blanco, al desmentir categóricamente la posibilidad de que ocurra un

desabastecimiento de energía eléctrica por falta de contratos con empresas de generación y distribución eléctrica.

Asimismo, aseguró que ese tipo de información no tiene sentido, cuando el sector ha respondido de forma responsable al invertir US\$ 6,500 millones en los últimos cinco años y –más aún– cuando se espera invertir

US\$3,900 millones para el quinquenio 2007-2011, en generación, transmisión y distribución, "para asegurar precisamente el elevado crecimiento que estamos teniendo y que acompaña al crecimiento de la economía nacional".

En todo caso, añadió que cualquier tipo de problemas que surgiese se solucionará con el diálogo responsable entre todas las partes involucradas.

El representante gremial subrayó que la llegada del gas natural permitió que un 40% de la demanda de energía eléctrica sea abastecida por este combustible. Es decir, "en sólo dos años el sector eléctrico ha liderado el cambio de la matriz energética y lo hemos sabido hacer de una manera eficiente, con una tecnología mucho más limpia y segura". ●●

INVERSIÓN MILLONARIA PARA PLANTA DE LICUEFACCIÓN DE GAS NATURAL

"Este tipo de megaproyectos sólo se pueden llevar a cabo cuando hay estabilidad y voluntad política", así lo aseguró Carlos del Solar, representante de Hunt Oil, durante la ceremonia en Palacio de Gobierno en la que se anunció que se invertirán US\$3,800 millones en la planta de licuefacción de gas natural ubicada en Pampa Melchorita.

Este megaproyecto generará 35 mil puestos de trabajo y "es el más grande que jamás se haya hecho en el Perú", precisó Alan García Pérez tras adelantar que su puesta en marcha generará US\$800 millones por exportaciones, sin contar los ingresos por canon y

regalías. "Aquí está la prueba de que cuando el país marcha por rumbo de seguridad jurídica y crecimiento económico se pueden conseguir inversiones de esta magnitud", afirmó.

Del Solar agregó que ésta es una muestra de la confianza que su compañía y el sector privado tienen en el Perú, en las reglas de juego y en la estabilidad jurídica.

En compañía del ministro de Energía y Minas, Juan Valdivia, y de Bárbara Bruce, gerente general de Perú LNG, se informó que sólo en la construcción de la planta –que será construida por las empresas que forman parte de Perú LNG (Hunt Oil

Company, Repsol y SK)– se invertirá US\$1,500 millones durante los próximos tres años.

Este es un hecho muy significativo para el Perú porque "demuestra que la confianza del capital privado internacional se traduce en construcciones, en aumento de productividad y en empleos para los peruanos, apuntó el jefe de Estado tras anotar que "tenemos un punto de no retorno. Aquí está la prueba de que cuando el país marcha por un rumbo de seguridad jurídica, por un rumbo de crecimiento económico, se pueden conseguir inversiones de esta magnitud", subrayó. ●●

DIECIOCHO LOTES LISTOS PARA CONCESIÓN

Con la presencia de un centenar de inversionistas –nacionales como extranjeros-- Perupetro puso a disposición --para su pronta concesión-- 18 lotes ubicados en diferentes zonas al interior del país: cinco en la cuenca del río Marañón, cuatro en la cuenca de Ucayali, dos en Salaverry, Trujillo y Talara, respectivamente y uno en Huallaga, como en Titicaca y Madre de Dios.

“Salimos con 18 lotes en este proceso de selección, colocarlos sería un logro, pero somos conscientes de que esto no es posible. Históricamente no ha sido así, no solamente en la comunidad petrolera nacional sino también en la internacional. Aspiramos a colocar algunos”, precisó Carlos Vives, funcionario de la empresa estatal.

A su vez, indicó que la inversión mínima de cada lote bordea entre US\$40 y US\$50 millones, en concordancia con el programa mínimo de trabajo que se hace para cada lote. “Cada uno (lote) va a representar un contrato”.

Vives precisó que en estos concursos sólo participan compañías que hayan sido previamente calificadas por Perupetro.

Por su parte, el presidente de Perupetro, Daniel Saba, manifestó que el proceso de selección es un mecanismo mediante el cual varias empresas participan por un mismo lote. Los realmente interesados por un determinado pozo tendrán que ofrecer mejores condiciones de regalías que las actuales. “Lo que se quiere con este proceso es seleccionar mejores empresas y aumentar el nivel de regalías, sin cambiar la legislación sino por efecto del mercado”.

Cabe anotar que el nivel de regalías actual va de 5 a 25%, no obstante uno de los parámetros de calificación de las empresas es que ofrezcan regalías por encima de las establecidas actualmente (por encima del 25%). “La que ofrezca más será la ganadora de determinado lote”, apuntó el funcionario.

Asimismo, añadió que hasta el momento existe un creciente interés por estos lotes. Por lo pronto, se informó que en la ronda de Houston, que se realizó la primera semana de febrero, el número de empresas asistentes superó las 80. “Con ese nivel de interés, el resultado para el Perú seguro que va a ser amplio”, aseguró. ●●

COMMPART

TRUCKS, HEAVY MACHINERY & ACCESSORIES

AV. NICOLÁS ARRIOLA 3167 | SAN LUIS | LIMA, PERÚ
326 0605 | 326 1477 | 9813 4657

PRESENTA CON ORGULLO EN EL PERÚ:

SENEBOGEN

LIDER MUNDIAL EN GRÚAS

GRÚAS HIDRAÚLICAS DESDE
16 TON HASTA 200 TON

- Telescópicas
- De celosía
- Motorizadas
- De oruga
- Minería, puerto y construcción



Martillos hidráulicos y repuestos compatibles
Elevaciones hidráulicas y electrohidráulicas
Brazos articulados y plataformas aéreas

ROZZI

PM

OMD

OIL&STEEL

VISITE NUESTRA WEB: WWW.COMMPART.COM.PE

LISTOS PARA EXPORTAR NUEVAS RESERVAS

Compañía Minera Atacocha se prepara para explotar reservas de oro y registrar –por primera vez– ingresos por la venta de este mineral. “Es una cuestión de oportunidad. Muchas empresas hoy focalizan su producción en diversos metales preciosos; es decir, se están diversificando”, señaló Juan José Herrera, gerente general de la empresa.

El ejecutivo precisó que esperan intensificar su producción aurífera tras la adquisición del 50% de las acciones de Compañía Minera Poderosa. Por lo pronto, tienen previsto superar las 276,500 onzas de oro fino para el 2010.

Mientras que el gerente financiero de la compañía, Sergio Escalante, precisó que de mantenerse la tendencia en el precio de los metales, esta adquisición –que se sumará a la producción de sus unidades Cascajal y Sayapullo– podría significar entre el 2009 y el 2010 el 50% de su facturación total.



SVM/PE

El año pasado Atacocha produjo 136 mil toneladas de concentrado fino de mineral: 62,600 toneladas de zinc; 21,046 toneladas de plomo y 3.2 millones de onzas de plata. En tanto, sus reservas probadas están por encima de los 8 millones de toneladas, con una vida útil de 6.7 años. “En el 2006 tuvimos un 70% de producción de zinc y un 25% de producción entre plomo y plata”, apuntó.

En cuanto al aporte voluntario, Herrera manifestó la voluntad de Atacocha en participar. Por eso adelantó que hacia finales de febrero se realizará la junta de accionistas en la que se debatirá el tema. ●●

sube & baja

MÁS INVERSIÓN

De acuerdo con Cavali, la Bolsa de Valores de Lima se favorecería nuevamente este año con una mayor presencia de inversionistas extranjeros, dada la expectativa favorable de la economía peruana. Su presidente ejecutivo, Francis Stenning, destacó que “a lo largo del 2006 se verificó el arribo de inversionistas extranjeros, lo que generó un mayor dinamismo en varios sectores, gracias a que los factores macroeconómicos en el Perú son favorables para el desempeño de la BVL y atraen a cualquier inversionista”.

SIN PERSPECTIVA DE FUTURO

A pesar de que analistas y ejecutivos del gremio mineroenergético han mostrado, en distintos foros, lo inconveniente de la puesta en vigencia del denominado impuesto a las sobreganancias mineras, algunos políticos continúan insistiendo en su eventual aplicación. No se percatan que un impuesto de esta índole significará “exprimir el mismo limón” de las compañías que no tienen convenios de estabilidad tributaria. Deberían más bien preocuparse para que el dinero del canon se invierta en obras de desarrollo para los que menos tienen.

NUEVA MINERA JUNIOR PRESENTE EN LA BVL

Se trata de la compañía Candente Resource Corp., que a dos de semanas de haber iniciado el nuevo año, concluyó la tramitación de la inscripción de sus acciones comunes con derecho a voto en el Segmento Capital de Riesgo de la Bolsa de Valores de Lima (BVL), conocido como la Bolsa Junior. “Damos la bienvenida a Candente Resource”, anunció, Federico Oviedo, gerente general del ente bursátil.

Con su incorporación, Candente Resource es la tercera empresa minera que ingresa a la BVL en buscar capitales, “utilizando una fuente alternativa de financiamiento dado que su acceso al sistema tradicional (de financiamiento) es limitado”, precisó el funcionario.

Como se recuerda, las otras dos empresas que ya se cotizan en la Bolsa Junior son Perú Cooper y Vena Resources.

Durante la conferencia de prensa para anunciar su ingreso, Joanne Freeze, presidente de la compañía minera, informó que Candente también está presente en los mercados bursátiles de Vancouver y Toronto. “Para nosotros es todo un reto entrar al mercado bursátil peruano, uno de los más productivos de la región”, anotó.

Finalmente, añadió que para este año se prevé invertir aproximadamente US\$5 millones en estudios geológicos. ●●

SOUTHERN MODERNIZÓ SU FUNDICIÓN EN ILO

Con la puesta en marcha de la nueva fundición de cobre ubicada en Ilo, a finales de enero, Southern Perú culminó la ejecución del Programa de Adecuación y Manejo Ambiental (PAMA) dentro del plazo acordado con el gobierno el 31 de enero de 1997.

Con la modernización de la fundición, la empresa incrementará la captura de azufre del 33% a un parámetro superior al 92%, tal y como está establecido por el PAMA. Lo que a su vez significará que mantendrá los niveles actuales de producción procesando 1.2 millones de toneladas de concentrado de cobre al año.

Por lo pronto, cabe señalar que esta obra es considerada la mayor obra ambiental del país, entre otras cosas pues emplea una de las tecnologías más modernas del mundo probadas en Australia, Estados Unidos, China e India. Su construcción demandó casi tres años de trabajo y dio ocupación a más de 3,500 personas, de las cuales alrededor del 50% era procedente de la provincia de Ilo.

Cabe anotar que la ejecución del PAMA representó para esta empresa minera una inversión total aproximada de US\$600 millones.

Así, el 30 de enero en una ceremonia simbólica se contó con la presencia del presidente de la región Moquegua, Jaime Rodríguez Villanueva; el alcalde de la provincia de Ilo, Jorge Mendoza Pérez; y los alcaldes distritales de Pacocha, Arturo Aragón, y de El Algarrobal, Elva Valdivia. En dicha ceremonia se encendió el horno Isasmelt, acto que representó la puesta en marcha de la moderna planta cuya tecnología cumple los más altos estándares de eficiencia a nivel mundial. ●●

Grupo Repsol YPF



CURIOSIDADES HISTÓRICAS

LOS GRIFOS

Transcurría 1920, cuando el número de automóviles aumentaba en Lima. Según sostiene el historiador Jorge Basadre, hasta bien entrada la Primera Guerra Mundial no había más de seis u ochos autos, en su mayoría importados. No obstante, el panorama empezó a cambiar con la apertura de casas concesionarias y las llamadas "agencias de automóviles".

La primera de ellas, pertenecía a Fernando Ortiz de Zavallos, introdujo el Ford Modelo T, ampliando significativamente el número de propietarios. Lo que se ha llamado la época de "la adoración del automóvil" –en la década de los años veinte– trajo una serie de cambios en los patrones de consumo, el crecimiento de la riqueza de los ciudadanos, nuevos inventos como el cine y la radio; e influenció el estilo de vida de los peruanos. Todo ello delineó los 11 años del gobierno de Augusto B. Leguía.

A lo largo de aquella década, el número de automóviles aumentó vertiginosamente en Lima, al punto de que la municipalidad y el gobierno central dictaron los nuevos reglamentos y abrieron registros para los automovilistas. Ya para 1925, en la Inspección de Rodaje de Lima se tenía inscritos a más de 2,400 automóviles, 973 camiones y 160 ómnibus. Antes de que terminase la década, en octubre de 1929, había 5,500 automóviles particulares inscritos; 2,000 de plaza (dedicados al transporte público); 3,500 camiones y 480 ómnibus. En cinco años el parque automotor de la capital se triplicó.

Con el automóvil, llegó la estación de servicios y, en general –precisa Jochamowitz– la infraestructura para atender esa creciente demanda. El negocio de los grifos (surtidores de gasolinas) surgió y se mantuvo exclusivamente, durante años, en manos de particulares. Principalmente en las afueras de las ciudades y en su mayoría en terrenos públicos y administrados bajo licencia municipal.

Jochamowitz cuenta, en su libro *Crónicas del petróleo en el Perú*, que en los años veinte aparecieron los primeros surtidores manuales, aunque todavía no existían los tanques subterráneos. El combustible se guardaba en cilindros. En un primer momento, el negocio de venta de gasolina estaba asociado a otros vinculados con la reparación de motores, llantas, entre otros. La especialización (a sólo venta de combustible) se lograría paulatinamente.

La estación de servicio moderna con islas y surtidores eléctricos, tanques subterráneos, salas de lavado y engrase, además de una atención las 24 horas (tal como se conocen hoy) se generalizaría después de la Segunda Guerra Mundial. Así, nació el concepto de servicentro. El primero fue inaugurado por la *International Petroleum Company* (IPC) en 1947, en la avenida 28 de Julio, en La Victoria.

No obstante, el ingreso de los productores al negocio de venta directa de gasolina fue un proceso lento. Así, para 1949 existían 785 estaciones de servicio establecidas en el país, pero sólo 32 pertenecían a la IPC o tenían algún tipo de arrendamiento con la compañía. Diecinueve años después –en 1968, último año de funcionamiento de la IPC en el Perú– la red de estaciones de la compañía apenas llegaba a los 43 establecimientos; quedando 370 grifos en manos de particulares pero, abastecidos exclusivamente por la IPC. Mientras 266 grifos expendían gasolinas de otras compañías como de Lobitos, Conchán y de la Empresa Petrolera Fiscal. ●●

OPINIÓN



Sector privado y público trabajemos juntos

Por: **Roque Benavides**

Hoy el Perú atraviesa momentos económicos muy positivos y creemos que todos los peruanos tenemos derecho a percibir este bienestar. Por eso nos preocupa que las regiones tengan acumulados, por concepto de canon, alrededor de US\$2 mil millones. Recursos que no pueden ser invertidos simplemente por una falta de capacidad de gestión. Se acusa mucho al SNIP, pero, hasta cierto punto, creemos que es injusto.

Lamentablemente, por alguna razón que nadie entiende, estos recursos no llegan a donde deberían. Para canalizarlos adecuadamente es fundamental que las autoridades regionales, provinciales y departamentales alcancen un nivel mucho más alto de capacidad del que hoy tienen. Sería injusto negar que en muchos casos las empresas mineras participan con su opinión sobre la forma de invertir estos recursos. El problema es que las autoridades se sienten "autoridad", y muchas veces no escuchan. Lo real es que muchos de ellos para ser elegidos tienen que criticarnos y al ser electos no saben cómo justificar que coordinan con aquellos que han venido criticando. Este es un tema hasta cierto punto perverso.

Lo concreto es que muchas de estas comunidades sólo disponen del canon, y ciertamente el hecho de que se critique a la minería con la excusa del medio ambiente —y seamos claros es una excusa porque este tema es una cuestión técnica profesional fácilmente calculable— no es para nada objetivo. Bastaría con realizar mediciones para determinar si hay o no contaminación —agua, aire, ruido— ese es un asunto estrictamente de números y porcentajes. Aquí el gobierno tiene una función que cumplir, pero no lo hace. Por ello, la gran reforma que debe darse hoy es que tanto el sector privado como el público trabajemos juntos sin suspicacias ni dudas. Recuerdo infinidad de veces haber conversado con Fernando Zavala y decirle: "nosotros, las empresas mineras, estamos de este lado del mostrador con las comunidades, el gobierno está del otro, porque a nosotros sí nos interesa que esos dineros generen bienestar en las regiones". Es fundamental que esto ocurra, si es que queremos que la minería sea entendida en estas poblaciones.

Asimismo, es razonable que los recursos que se perciben del canon se distribuyan en todo el país. Apostar por lo contrario es generar diferencias. No olvidemos que al margen de donde se encuentren, los recursos naturales son de todos los peruanos. El Perú tiene tantas necesidades que es hora de practicar con más ahínco la solidaridad. Nuestro pueblo es esencialmente solidario. Los mineros trabajamos con las comunidades y nuestro futuro está integrado. Por ello, este asunto de la contribución voluntaria, que algunos lo han tomado a la broma, es una forma de incidir de que las mineras tienen la disposición de integrarse mucho más con las comunidades y que no nos corremos, porque estamos acostumbrados a trabajar juntos: empresa y comunidad. Por eso estoy convencido de que vamos a tener un programa exitoso.

Ahora, la contribución voluntaria es relativamente pequeña comparada con los US\$2 mil millones del canon que están acumulados sin ser invertidos y en eso no tenemos nada qué decir. No podemos presionar para que se utilicen. Es parte de los impuestos que pagamos al Estado peruano, pero es obligación de éste distribuirlo eficientemente. ●●

CONSORCIO CHINO INTERESADO EN MONTERRICO METALS

Evidenciando la confianza de China en el Perú y en el proyecto minero Río Blanco, Monterrico Metals plc —empresa matriz de Minera Majaz propietaria del proyecto— acaba de recibir una oferta de compra por la totalidad de sus acciones, valorizadas en US\$181 millones y que a la fecha se cotizan en la Bolsa de Acciones de Londres (AIM).

La oferta la presentó el grupo chino Zijin Consortium, consorcio empresarial de China que busca invertir a nivel global y que está conformado por Zijin, la productora de oro más grande de ese país; Tongling, especializada en refinación de cobre; y Xiamen C&D, un conglomerado de inversión diversificada.

Al respecto, Ray Angus, director ejecutivo y cofundador de Monterrico Metals, señaló que Zijin Consortium es un grupo moderno que busca situar a China en la vanguardia del manejo global socialmente y ambientalmente responsable, y respetuoso de las legislaciones laborales de cada país, en este caso, del Perú.

En las condiciones de la oferta, es requisito de Monterrico Metals mantener por lo menos 30% de las acciones en "libre negocio" en la AIM. La oferta fue realizada sobre la base de 350 peniques por acción, lo que equivale a 94.6 millones de libras por la totalidad de acciones, es decir US\$181 millones. ●●

A INVERSIONISTAS PERÚ OFRECE ECONOMÍA ESTABLE Y MENOR RIESGO-PAÍS

El Perú brinda a los inversionistas mineros una situación macroeconómica estable y un menor riesgo-país frente a otras naciones de la región, así como una apropiada normatividad aplicable a la inversión extranjera que incluye, entre otras ventajas, la libre comercialización de los productos mineros. Así lo aseguró —a mediados de febrero— el ministro de Energía y Minas, Juan Valdivia Romero, durante la reunión de ministros de minas del Foro de Cooperación Económica Asia Pacífico (APEC), que se realizó en la ciudad de Perth, en Australia.

El funcionario subrayó que aun cuando nuestro país forma parte del grupo de los grandes productores mundiales en zinc, plomo, plata, cobre y oro, todavía no ha descubierto toda su riqueza minera. Por ello, no dudó en invitar a los inversionistas a participar en trabajos que lleven al descubrimiento de nuevos e importantes yacimientos.

En otro momento de su exposición, dijo que el Perú ha tomado definitivamente el camino del desarrollo sostenible. "El país que estamos construyendo está basado en el respeto a la Constitución y a las leyes y en el fomento de la cultura del diálogo. Estamos demostrando que es posible lograr el desarrollo sostenible y fomentar negocios rentables con paz social y en democracia", afirmó.

SE ALCANZÓ ACUERDO PARA PRECIO DE GAS NATURAL EN LAS REGIONES

Con el objetivo de seguir promoviendo el desarrollo del interior del país, representantes del Consorcio Camisea, del Ministerio de Energía y Minas y de la Agencia de Promoción de la Inversión Privada (ProInversión) suscribieron, en la tercera semana de febrero, el contrato sobre precios y condiciones especiales del gas natural en boca de pozo para las regiones fuera de Lima y del Callao.

Con el acuerdo alcanzado se establecen las condiciones de suministro de gas natural en las distintas regiones, con la finalidad de que este combustible sea una alternativa económica y competitiva con otras fuentes de energía que están a disposición.

Se trata de establecer los precios del gas natural y una



MEM

Añadió que, en los últimos tiempos, las empresas han respondido a los distintos conflictos sociales, generados por personas que están en contra del progreso, con una relación comunitaria eficaz y con la disposición de colaborar con el Estado en la construcción del bienestar de la comunidad, partiendo de un clima de respeto y confianza.

Las empresas, subrayó, muestran una cultura de responsabilidad social y aportan al desarrollo sostenible. Por ello, considerando los altos precios en el mercado internacional y los problemas de pobreza extrema, acordaron efectuar a favor de las localidades de su entorno, un aporte voluntario extraordinario para realizar proyectos y programas a favor de la población.

Se trata, explicó, de una experiencia inédita en la que las empresas formarán fondos o fideicomisos privados para asegurar los destinos de esas inversiones, y cuyos fondos se aplicarán prioritariamente para atender la nutrición de menores de cero a cinco años; educación primaria y formación técnica; desarrollo y fortalecimiento de capacidades de gestión pública; apoyo y desarrollo en la generación de cadenas productivas; infraestructura básica (electrificación, agua y saneamiento, reparación de vías de acceso, caminos rurales), obras de impacto local o regional con uso intensivo de mano de obra no especializada, entre otros aspectos. ●●

fórmula de reajuste que compense los mayores costos de transporte y distribución en zonas donde por la baja demanda existente obligaría a implantar tarifas de gas natural no competitivas.

Además, se precisa que en las regiones de Ica, Ayacucho, Junín y Cusco el precio del gas natural en boca de pozo contratado —mediante el adjudicatario de la concesión de distribución— será US\$0.8/MMBTU para el caso de los consumidores residenciales y eléctricos menores (no afectados al Sistema de Interconectado Nacional), así como para las estaciones de servicio de GNV. Para el resto de consumidores —exceptuando la generación eléctrica, la industria petroquímica y las de valor agregado—, el precio será equivalente a US\$1.00/MMBTU. ●●

UN PAÍS SIN EDUCACIÓN NO PUEDE PROGRESAR

Carlos del Solar
Ex presidente de la SNMPE

Por: Patricia Quiroz

Días después de haber entregado la presidencia de la SNMPE a Ysaac Cruz, Desdeadentro conversó con Carlos del Solar, quien aseguró que sus dos años al frente del gremio minero energético no fueron fáciles. No sólo por el tema de los precios de minerales y combustibles sino por los procesos electorales que vivió el país, en los que estuvo en juego la estabilidad jurídica y la llegada de nuevas inversiones, herramienta fundamental del desarrollo. Además, está convencido de que el gran reto hoy está en el lado social y el gran componente de éste es la educación. Asimismo, dijo que es necesario que los peruanos nos integremos y contemos con las mismas oportunidades para mejorar nuestra calidad de vida.

¿Cuáles son sus primeras impresiones luego de haber dejado el cargo?

Es una ambivalencia, un poco de alivio y satisfacción, pero también hay una parte de tristeza. Dejar de hacer las cosas que uno está acostumbrado y ya no trabajar con gente tan interesante cuesta, pero creo que es bueno cambiar. Me siento satisfecho de haber logrado mantener al gremio unido en estos dos años. En este tiempo, hemos tenido una serie de ayudas de tipo coyuntural como los precios, tanto del lado minero como en hidrocarburos. Hoy contamos con un gremio mucho más fuerte. Sin tener a la mano cifras exactas, me atrevería a decir, el más fuerte del país.

¿Dos años intensos?

Así es, porque hemos tenido elecciones generales, regionales y locales; y hemos tenido que lidiar con todo eso.

¿Es difícil lidiar con la política desde un gremio?

No creo que sea difícil, pero hay que ser cuidadoso y tolerante en muchas cosas. Sobre todo cuando uno encuentra ideas radicales. Hay que ir con mucho cuidado. Felizmente, creo que ha salido bien la cosa. Tenemos un país que, por lo menos, en el lado económico está muy sólido. Contamos con una estabilidad de casi 15 años y a pesar de los problemas que se han ido presentando, hemos podido mantener una estabilidad jurídica.

¿Y eso a pesar de la oposición?

Así es, a pesar de muchos intentos por desestabilizar el país. Lo concreto es que tuvimos que hacer muchos esfuerzos para evitar que se quiebre la estabilidad jurídica, instrumento vital para el inversionista. Esfuerzos que no fueron en vano ya que logramos mantenerla intacta y por eso hoy los inversionistas siguen creyendo en el Perú. Contamos con un portafolio de inversiones para el próximo quinquenio, cuyo monto total es similar al que se recibió en los 15 años anteriores.

A pesar de algunas noticias, ¿se mantuvo el interés de los inversionistas?

Mire, he tenido la oportunidad de recibir delegaciones de potenciales inversionistas de todas partes del mundo. Vinieron de China, Japón, Corea, Canadá, Rusia, Ucrania, entre otros. Lo que muestra que existe un enorme interés en invertir en el Perú. Nos estamos consolidando en un foco de inversión importante.

Hubo momentos realmente difíciles...

Aquí está el aporte minero, una solución creativa e inteligente a un gran problema. Con él evitamos un choque con los convenios de estabilidad que hubiera sido devastador. Es cierto que el aporte ha sido criticado, pero siempre habrá críticas a todo. Creo que el resultado ha sido bueno, el gobierno ha visto que los S/.2,500 millones que va a recibir no es lo más importante, sino que las inversiones seguirán llegando. Y es que los peruanos hemos demostrado que respetamos las leyes y reglas que pactamos. Por eso tenemos noticias como la de Singapur, en donde ven al Perú como un país atractivo para invertir.

Mejor que otros países...

Dentro del continente vemos otros modelos económicos que son una vuelta al pasado, el señor del norte (de Sudamérica) tiene algunos aliados que felizmente aquí no pudieron entrar. Esa diferencia nos pone en una situación privilegiada, pero todavía tenemos mucho que hacer. El gran reto hoy está en el lado social y el gran componente de éste es la educación.

¿La tarea de los próximos años?

Sí, y nuestro sector puede aportar mucho desde el momento en que es el más descentralizado. Precisamente porque estamos en aquellas zonas donde el Estado no está presente o tiene una presencia muy pequeña. Además, tenemos que nuestros trabajadores son bien remunerados; sin embargo —y aquí viene un tema por resolver—, tenemos muy cerca comunidades que están en la extrema pobreza. Es una situación que debemos aprender a manejar.

Pero hoy ese ya no es un tema de falta de recursos...

Así es, tenemos todo ese dinero del canon que no podemos usar por la falta de gestión de proyectos. Por eso nuestras empresas están colaborando, y seguirán haciéndolo, para que los gobiernos regionales y locales puedan llevar adelante proyectos de desarrollo. Hoy las empresas son más conscientes de que esto forma parte de la inversión del proyecto. Cuando uno llega a un sitio, sea la sierra o la selva, alejado y uno encuentra una población, es indispensable iniciar un primer acercamiento para decirles qué es lo que se está haciendo y lo que se quiere hacer.

¿Las empresas mineroenergéticas han cambiado su forma de ver el negocio?

Creo que sí. Felizmente tenemos empresas nacionales y extranjeras importantes que están operando en nuestro país y que son muy apegadas a los estándares que utilizan los organismos internacionales y esa actitud va creciendo en todo el gremio. Hoy los temas sociales y ambientales forman parte del negocio, de la inversión. En la medida en que nuestros proyectos siempre son a muy largo plazo —30 a 40 años— el diálogo es una herramienta básica y vital. Ese es el punto más débil que tenemos que mejorar en este momento. Como mencionó el ministro Luis Carranza hace poco, "si para fin del gobierno no hemos reducido la pobreza a un 40%, hemos fracasado".



SNMPE

ENTREVISTA

¿Qué se puede hacer desde el lado empresarial?

Hay un movimiento liderado por José Miguel Morales, en la Confiep —a pesar de que en poco tiempo dejará su presidencia va a continuar liderando— en el que se ha asumido como propio el problema de la educación y vamos a trabajar con él. Y es que un país sin educación no puede progresar. No olvide que estamos 30 años atrasados y debemos hacer mucho para recuperar el tiempo perdido. Además, tengamos presente que los temas de nutrición y salud están ligados al problema educativo y deben ser atacados como un todo.

¿Cómo reducir la brecha de atraso?

Las empresas están plenamente conscientes de que ese es un gran problema. Aunque no muchos nos lo reconozcan, en el sector hemos venido haciendo grandes esfuerzos en esa parte también. Nuestro gran problema pasa por un tema de imagen del sector. Precisamente, hay quienes nos ven como “el rico del barrio que no hace suficiente”. La gente siempre va a decir que no hacemos suficiente. No hay límite para eso. Por lo pronto, el sector minero viene ya trabajando en eso. En general, creo que debe haber una política integral de los tres sectores, aun cuando cada uno tiene sus diferencias. Ahora tenemos la suerte de pasar por un buen momento y debemos aprovechar la época de las vacas gordas, que no sabemos cuánto va a durar, pero mientras tanto la inversión sigue llegando. Están viniendo empresas importantes. En hidrocarburos tenemos un *boom* de contratos de exploración petrolera que se están firmando. Lo que muestra que la actividad exploratoria ha aumentado significativamente.

¿Seguirá llegando al país más inversión?

Aun cuando estoy muy optimista, no hay que bajar la guardia porque existen enemigos de toda esta estabilidad. Hay ONG que están en contra de la industria extractiva, del progreso y que manipulan a las poblaciones. Lo hemos visto en Majaz y Tambo Grande. Hay ONG internacionales que tienen recursos ilimitados que los utilizan para evitar que se desarrollen proyectos de inversión. Ellos utilizan a sus pares locales proporcionándoles fondos para que manipulen y creen desconfianza en el nativo o comunero, que no tienen una gran educación y son fácilmente manipulables. Son gente buena, sana, pero que no han estado expuestas al mundo moderno.

Hay quienes dicen que se deben quedar como están...

Así es, dicen que no tenemos derecho a cambiarle su forma de vida. Oiga, vivimos en un Estado, en un país y todos deben integrarse. No creo que esa sea la visión que se debe tener de un Estado. Todos los peruanos debemos tener las mismas oportunidades para mejorar nuestra calidad de vida. En el Perú, lamentablemente, hay gente que vive en condiciones realmente terribles en salud, nutrición y con educación cero. Hay que trabajar con esta gente. Mire lo que ocurrió en Cajamarca, como resultado de los conflictos sociales, este año Yanacocha proyecta una reducción de producción del 30%, simplemente porque no se les permitió explorar. En la industria extractiva tienes que mantener el ritmo de exploración para poder renovar reservas.

Quienes azuaron a la población verán las consecuencias de sus actos...

Sí, pues, pero hay veces que ya es muy tarde. El inversionista se cansa y algunos se van. El Perú es un país muy complicado, que tiene la tercera población en Lima y que representa más de la mitad del PBI. Tenemos que descentralizar. Tenemos al Congreso hablando de una Ley del Trabajo que lo único que va a crear es más informalidad. Ojalá que la modifiquen, pues no va a ayudar a formalizar el país. Necesitamos formalizar el empleo. No pueden entender que en la medida en que encarezca el empleo, habrá menos empleo formal y la gente que no tiene trabajo pero tiene que vivir, aceptará lo que le ofrezcan.

¿Es fácil que los tres sectores que forman parte de la sociedad puedan llegar a un acuerdo?

No es fácil, aún al interior de ellos es complicado llegar a consensos. Hay veces que es difícil que todos nos pongamos de acuerdo para hacer un proyecto general.

¿Más aun cuando la coyuntura se ve difícil?

Se complica aun más. Cuando asumí la presidencia de la SNMPE sabía que se venían épocas complicadas, como las elecciones, la subida de precios; el sector era el más atractivo, al que todos miraban. Una situación muy complicada.

SNMPE



¿Ese fue el momento más difícil de su gestión?

Me quitó mucho tiempo, felizmente encontramos apoyo del gremio. Fue interesante cómo se pudo juntar a los tres sectores, aun cuando a los políticos le interesaba más la minería y en hidrocarburos el tema de Camisea.

¿Lo más importante?

Más bien diría, donde había más dinero. Por eso creo que fue una buena muestra de solidaridad y espíritu gremial el aporte minero. Fue fácil darse la mano con el primer ministro, pero el proceso previo para llegar a la firma de los convenios fue un camino largo.

Exportación de gas natural: el proyecto del siglo

Ahora le dedicará más tiempo al tema de la exportación del gas natural...

Tengo la suerte de estar involucrado en este proyecto tan grande, que según palabras del presidente Alan García es “el proyecto del siglo”. Esperamos estar inaugurándolo en tres años. Ha sido un esfuerzo de casi seis años, trabajando una serie de aspectos. El tema del gas es nuevo.

Lo nuevo muchas veces trae temor

Así es, pero además encontramos que no contábamos con la legislación ni la regulación adecuada y fue necesario que se hicieran modificaciones para hacer atractivo el proyecto. Por ejemplo, nos demoramos más de dos años en comprar el terreno, un plazo ridículo si tenemos en cuenta que era un terreno eriazos en la pampa de Melchorita.

¿A qué se debió el retraso?

Lo que ocurrió es que el terreno era del Ministerio de Agricultura y éste sólo puede vender terrenos para fines agrícolas. Lo cual hizo que tuviera que transferirlo a la Superintendencia de Bienes Nacionales, pero como ya estaba en vigencia la Ley de Descentralización, el presidente regional de Lima decidió que los terrenos eriazos pertenecen a las regiones, la Ley no era muy clara y pudo impugnar la venta. Al mismo tiempo el entonces alcalde de Chíncha reclamó la propiedad del terreno y sacó una resolución municipal extendiendo sus límites hasta San Vicente de Cañete. Lo que complicó aún más todo. Estuvimos mucho tiempo tratando de arreglar eso. Felizmente, gracias a la Comisión de Pro inversión del Congreso de la República se logró una ley que nos permitió adquirir el terreno y depositar el dinero en un fideicomiso. Por nuestra parte, nos comprometimos a contratar el 50% de los trabajadores no calificados de Chíncha y los restantes de Cañete.

¿Suficiente para resolver el problema?

Venimos trabajando un programa de capacitación a través de los Senati. En estos años hemos estado haciendo trabajo de tipo social, que se inició mucho antes que los trabajos en la zona. Además, explicamos desde un inicio lo que hacíamos. A partir de ahí hemos hecho un trabajo permanente de comunicación. Lo que buscamos es que nuestros vecinos sean también parte del proyecto.

¿Y podrán contratar a todos los que capaciten?

La idea de capacitarlos no es sólo para que trabajen directamente en las obras sino que den servicios. Muchas empresas mineras están apuntando a lo mismo. Hay veces que muchos de estos problemas no vienen del lado de los trabajadores, sino de la gente de las comunidades que quiere entrar a trabajar. Uno no puede estar contratando gente que no necesita. Con buenas relaciones, tendremos paz social; un requisito indispensable para que la inversión siga viniendo.

Pero eso necesita de una relación fluida y transparente con las autoridades...

Bueno, con las nuevas autoridades, sobre todo del sur, no se ven las cosas muy claras. Hemos escuchado declaraciones de algunos presidentes regionales que están buscando protagonismo para alterar el orden. No se olvide que fue el señor Guillen el que prácticamente mató las privatizaciones en Arequipa, con Egasa y Egesur. Ahora es presidente regional y está pidiendo renegociación de contratos; cosa que no le compete. El presidente regional del Cusco dijo en algún momento que su región no se ha beneficiado con Camisea. Está mal informado, pues el año pasado el Cusco recibió US\$120 millones de este proyecto, el año anterior 100 y este año probablemente sean otros 120 millones. ●●



SNMPE

Eulogio Fernandini:

“Perseverancia y dedicación”

A lo largo de su vida, don Eulogio Fernandini mostró de distinta manera su cariño por el Perú y los peruanos. No sólo dedicó su vida entera a la minería sino que se interesó por otras actividades económicas, motivado principalmente por el deseo de colaborar con amigos suyos. Incluso, fue decisiva su contribución para la realización del Plebiscito de Tacna, durante el gobierno de Augusto B. Leguía.

Desde muy tierna edad, don Eulogio tuvo una vida poco tranquila. Nació el 13 de septiembre de 1860, en Ica, en donde realizó sus estudios primarios, matizados por constantes viajes a Lima. La razón, las labores propias de su padre, el reconocido abogado Erasmo Fernandini. Esta inusual agitación no hizo mella alguna en él. Su madre, doña Ignacia de la Quintana, se encargaría de hacer de esos años los mejores de su vida.

No obstante, su vida daría un vuelco de 180 grados al ser nombrado su padre presidente de la Corte Superior de Junín. Este hecho motivó el traslado de toda su familia a la ciudad de Cerro de Pasco, lugar donde se ubicaba la sede judicial. Dadas las carencias educativas de la zona, sus padres deciden enviarlo al Seminario de Huánuco para que completara su instrucción básica.

Cuando parecía que la normalidad regresaba a su vida, una rebelde infección intestinal lo obligó a iniciar, junto a sus

padres, un incansable periplo a diversos centros médicos intentando curarse, sin mucho éxito. Por aquella época, llegó a su casa un entrañable amigo de su padre de apellido Hanchel (de procedencia germana), quien al ver la preocupación familiar ofreció llevarlo a Europa para encontrar una cura definitiva a su mal y continuar la educación que había sido dejada por sus constantes idas al médico.

Su padre aceptó la propuesta y Eulogio salió por el puerto del Callao. Su primer destino fue Hamburgo, luego visitaría Viena (Austria), ciudad en la que viviría bajo la tutela de la esposa del amigo de su padre y donde realiza sus estudios universitarios. Es en Viena —narra don Alberto Benavides— donde termina de definir su carácter, en la disciplina típica de la sociedad prusiana. La que le imprimió perseverancia, dedicación al trabajo y rectitud; características que lo marcarían a lo largo de su vida.

Al llegar 1884 y a pedido de sus padres, regresa al Perú.

Sin embargo, un incidente forjaría más su carácter. Resulta, que en la travesía entre Panamá y el Callao, frente a las islas Galápagos en Ecuador, el barco que viajaba sufrió un percance que hizo pensar a su tripulación y pasajeros que el naufragio era inminente. El difícil trance afloró el espíritu luchador y decidido del joven Eulogio, que logró ser contagiado a todos y que permitió encontrar una solución al problema, antes de que fuera irremediable.

Al llegar a Lima, lo recibió don Miguel de la Quintana –primo hermano de su madre– quien previa coordinación con sus padres, lo llevó a trabajar en las minas de la firma española Gallo Hnos., en Cerro de Pasco. Fue en esta empresa donde logró sus primeros ahorros. En uno de sus viajes a Lima conoció a Isolina Clotet Valdizán, de quien se enamoró perdidamente y a quien tiempo después le ofrecería matrimonio. Por cosas del destino, su suegro, Manuel Clotet (de nacionalidad española) era dueño de acciones de la mina de plata “Colquijirca”, las que cedió a su yerno. Así, ya felizmente casado, inicia una nueva etapa en su vida profesional, renuncia a Gallo Hnos. y comienza su trabajo en Colquijirca. Su esposa, Isolina, no duda en acompañarlo y se instala en el campamento de la mina a 4,300 metros sobre el nivel del mar. Como todo joven emprendedor, don Eulogio trabajó con esmero en el socavón principal de la mina.

Fueron 13 años de tenacidad y esfuerzo, cuyo resultado fue el hallazgo de una rica reserva de plata, plomo y zinc. Ante la buena fortuna, don Eulogio decide embarcarse en un nuevo proyecto e iniciar las obras para la fundición Huaracaca, instalaciones que le permitirían tratar sus minerales.

En 1904 era el más importante empresario peruano de la época. No era para menos, pues a 20 años de su regreso de Europa se había convertido en el artífice de una importante compañía minera. “Son muchas las historias que lindan con lo fabuloso sobre Eulogio Fernandini”, asegura don Alberto Benavides. Por ejemplo, se dice que encontró minerales de 6,000 onzas de plata por tonelada. “Esto era posible en un yacimiento como Colquijirca, donde la oxidación de minerales dejó concentraciones muy altas, pero esta situación no disminuyó la habilidad de Eulogio Fernandini al haber logrado, en corto tiempo, la construcción de una empresa minera como la suya”, explica el patriarca de la minería peruana.

En los primeros años de este siglo se realizó en la hacienda Quispe, de propiedad de don Eulogio, un descubrimiento de trascendental importancia en la mineralogía moderna. Resulta que en su búsqueda de carbón para su fundición, recordó que en el yacimiento Minasragra ubicado en su hacienda podía encontrarlo. Ese día en particular estaba nevando, así que solicitó a una ayudante que recogiera un saco de carbón de Quispe y lo llevara a la hacienda Ayaracra, donde pasaría la noche. Por los azares del destino, el único combustible disponible para la calefacción de esa noche era la muestra de carbón de Minasragra.

Junto a Antero Rizo Patrón, un gran amigo suyo que lo acompañaba, decidieron echar mano de lo que tenían disponible. Para sorpresa de ambos, el carbón desprendió una inesperada cantidad de gases sulfuros, lo que llamó la atención porque este mineral no se caracterizaba por contener elementos conocidos que pudieran explicar lo que ocurría. Intrigados, Rizo Patrón efectuó análisis cualitativos que dieron como resultado una fuerte proporción de vanadio y azufre. Posteriormente, se corroboró que “no había presencia de oxígeno u otros elementos no determinados en la composición química de dicho mineral negro”, determinándose que el carbón contenía, sulfuro de vanadio, una nueva especie mineral, que en reconocimiento a su descubridor se llama hoy “rizo patronita”.

Sin perder tiempo, ambos amigos denunciaron el yacimiento. Al poco tiempo, a inicios de 1906, inversionistas estadounidenses muestran intereses en el nuevo mineral y en la propiedad del yacimiento, adquiriéndola. Cerrándose así un gran negocio.

Don Eulogio siempre fue un incansable hombre de negocios, por eso en 1915 adquiere las concesiones de mercurio de Santa Bárbara, la mina más antigua del país, e inmediatamente instaló en Huancavelica una planta hidroeléctrica y hornos para la sublimación del mercurio.

Un hecho que lo muestra de cuerpo entero es lo ocurrido durante el gobierno de Augusto B. Leguía, cuando se necesitaba recursos económicos para contrarrestar la abrumadora propaganda contra el plebiscito que se iba a poner en marcha en la ciudad de Tacna. En este contexto, don Eulogio no lo pensó dos veces y solicitó audiencia con el jefe de Estado. Quienes tuvieron la oportunidad de estar presentes, aseguran que frente a Leguía y luego de escuchar los problemas que el país atravesaba para lograr consumir la consulta, le dijo: “vaya tranquilo y haga la colecta. No le doy todo el dinero porque no soy el único peruano obligado a contribuir. Pero lo que falte lo pongo yo”. Hecho que finalmente se concretó.

Fueron 87 años de permanente servicio al país que terminaron en 1947 cuando la muerte lo sorprendió. Sin embargo, “no sería completa la semblanza de Eulogio Fernandini si se dejara de mencionar que desde sus primeros años como minero en Cerro de Pasco –narra don Alberto Benavides– se interesó en la ganadería lanar, desarrollando una importante empresa que llegó a contar con cerca de 200,000 ovejas”. Luego, incursionó también en la agricultura, en el valle de Lima, donde cultivó caña de azúcar y después algarrobina. Adicionalmente, participó como accionista minoritario en industrias bancarias e industriales, guiado por el deseo de colaborar en empresas de terceros.

Eulogio Fernandini de la Quintana fue, ante todo, un hombre polifacético y de gran disciplina que de distintas maneras mostró un gran cariño por el Perú y los peruanos. ●●



Cia. Minera Antamina.SA.A.

La minería es cuestión de confianza

Fred McMahon

Fraser Institute

Rara vez se dan segundas oportunidades en la política, pero éste tal vez no sea el caso en América Latina. Basta con ver a Juan Perón, en Argentina; Hugo Chávez –líder de un fallido golpe–, en Venezuela; Daniel Ortega, en Nicaragua. Al parecer, todos vuelven. Sin embargo, hay quienes dicen que la segunda es peor que la primera, y como ejemplo recuerdan a Perón en Argentina o, alejándonos de América Latina, a Richard Nixon en Estados Unidos. Sin embargo, siempre hay excepciones que confirman la regla.

Lo concreto es que Alan García tiene por delante el desafío de desempeñarse mejor que durante su primer período presidencial. Hasta ahora todo parece que va por buen camino.

García también se enfrenta a otra curiosidad latinoamericana, una que determinará el futuro del Perú y de sus países vecinos: la extraña atracción de la

retórica populista y el resentimiento hacia el libre mercado.

¿Por qué se considera esto una curiosidad? Analicemos un poco. Aparte de unas pocas naciones que se enriquecen con el petróleo, sólo las economías de libre mercado han logrado el objetivo de todo ciudadano latinoamericano: prosperidad y bajos niveles de pobreza.

El modelo populista antimercaado no ha funcionado, excepto cuando estaba respaldado por breves períodos de riqueza petrolera. Los regímenes populistas sancionan a las personas que crean puestos de trabajo y prosperidad, interponen barreras a los nuevos negocios y trabajos, politizan la economía y prosperan a costa de resentimiento, en vez de hacerlo mediante avances productivos.

Hugo Chávez financia algunos buenos programas sociales, pero al mismo tiempo despilfarra la riqueza del petróleo venezolano para comprarse prestigio



SNMPE

internacional. Está vaciando los sectores productivos no-petroleros de la economía. Cuando el precio del petróleo se venga abajo, los venezolanos tendrán poca capacidad productiva para generar puestos de trabajo y prosperidad.

El futuro del Perú depende de si el presidente García retorna a su populismo anterior o si da un giro hacia políticas orientadas al mercado. La situación es la misma para la mayor parte de América Latina.

Los índices de libertad económica del Instituto Fraser son, en opinión del Premio Nobel Douglass North, la "mejor medida disponible" para determinar si un país desarrolló un libre mercado. El Perú y Brasil, por ejemplo, obtuvieron niveles relativamente bajos de libertad económica y, en consecuencia, sus mercados son débiles. Chile es el único país sudamericano que ha adoptado plenamente el libre mercado.

Hubo un tiempo en que Brasil y el Perú fueron más ricos que Chile. Hace 20 años, la economía de Brasil, en términos ajustados de poder adquisitivo, generaba casi US\$2,000 más por persona que la economía chilena. El Perú estaba ligeramente por delante de Chile.

Sin embargo, las cosas han cambiado. Sobre la base del crecimiento per cápita, las economías del Perú y Brasil han progresado muy poco en los últimos 20 años. La de Chile se ha duplicado. Actualmente Chile produce el doble por persona que el Perú, y aventaja a Brasil con casi US\$2,500 por persona. El libre mercado es el impulso hacia la prosperidad.

Los populistas aseguran que las economías de mercado crean pobreza. Aun así, la distribución de ingreso es más equitativa en Chile que en Brasil o el Perú. El ingreso anual del 10% más pobre de la población chilena es dos veces más que el de su equivalente brasileño, y tres veces más que el peruano.

Todavía es muy pronto para afirmar si el presidente García dará la espalda a las fantasías de su primer mandato. Una señal prometedora es que decidió no establecer un impuesto sobre beneficios extraordinarios en la minería, que es una fuente de capital y trabajo para el Perú.

Confianza

Se debe hacer mucho más. La minería es cuestión de confianza. Las mineras desembolsan fortunas en exploración y desarrollo antes de abrir las minas. Para invertir, las mineras deben confiar en que el gobierno será consistente y justo, y no expropiará las ganancias cuando las minas comiencen a operar.

No obstante, la confianza se está desgastando. El Instituto Fraser realizó una encuesta entre varios ejecutivos mineros respecto del atractivo político de varias jurisdicciones. Los resultados mostraron que el Perú ha caído de un puntaje de 67/100 en los años 2002-2003, a sólo 38/100 en los años 2005-2006; debido en gran parte a la incertidumbre que se cierne sobre la dirección política del país.

Esto debería ser motivo de alarma para la derecha y la izquierda, para los ambientalistas y las mineras. La



Xstrata Perú S.A.

incertidumbre da lugar a interferencias políticas en la industria minera. Podrían aprobarse proyectos negativos desde el punto de vista económico y ambiental de contar con un respaldo de gran influencia política. Buenos proyectos, que crearían prosperidad y puestos de trabajo en el Perú, podrían rechazarse si se enfrentaran a intereses especiales y a la clase influyente.

Se argumenta que América Latina intentó aplicar economía de mercado en los años noventa, y que ésta fue un fracaso. Sin embargo, exceptuando a Chile, ningún país de la región realizó las reformas suficientes. Tres son los elementos que se requieren para esto:

En primer lugar, casi ningún país latinoamericano es capaz de proporcionar un estado de derecho justo e incorruptible. Los mercados libres se ven perjudicados sin éste, especialmente en lo concerniente a la protección de derechos de propiedad y acuerdos contractuales. El estado de derecho debe ser la mayor prioridad para Alan García.

En segundo lugar, los países latinoamericanos son el reino del papeleo y la burocracia. Las barreras administrativas que se deben salvar al abrir o cerrar un negocio son inmensas, y resulta oneroso contratar y despedir personal. Estos factores crean considerables obstáculos para generar prosperidad y puestos de trabajo.

En tercer lugar, se debe ofrecer una oportunidad a todos. Tal como el reconocido economista peruano Hernando de Soto señala, las dos primeras prioridades son cruciales. Los poderosos en América Latina tienen todos los derechos legales de los ciudadanos de las naciones ricas. Muy a menudo los pobres viven sin el estado de derecho. De manera similar, los poderosos pueden evitarse el papeleo pero éste resulta una barrera insalvable para los pobres que intentan crear un negocio legal.

He ahí por qué el mercado negro es tan extenso en América Latina. Para los pobres es difícil registrar legalmente su negocio y obtener protección legal para su propiedad. Esto deja a algunos de los peruanos más talentosos (como sabemos, el pobre de hoy puede ser el rico del mañana) fuera de la economía formal y les arrebató cualquier esperanza que pudieran tener en el futuro.

Educación

La creación de oportunidades también implica proporcionar infraestructura de transporte y, más importante aun, educación de calidad para todos. Incluso a Chile se le hace difícil alcanzar calidad en la educación.

En países ricos y pobres por igual, la incompetencia del gobierno y la avaricia de los sindicatos de maestros frustran los esfuerzos para mejorar la educación. Los ricos envían a sus hijos a colegios privados mientras que los pobres no tienen esta opción. Todos deberían poder elegir entre escuelas estatales y privadas, y la mejor solución para esto es el sistema de cupones. Las personas que rechazan los colegios estatales reciben un cupón equivalente a lo que le cuesta al Estado proveer educación, y pueden utilizarlo en un colegio privado. Esto ayuda a equiparar la oportunidad de los ricos y los pobres.

Las recientes elecciones, incluyendo las del Perú, sugieren que la corriente populista está amainando, aunque todavía se mantiene sólida en algunos lugares. El nuevo García hizo campaña contra el anterior García, o al menos contra las políticas adoptadas por el anterior García. Esto nos permite albergar cautas esperanzas. ●●

**Si Ud. trabaja en áreas remotas del Perú,
podría perderse o sufrir un accidente...**

**... nosotros estamos preparados
para ayudarlo**

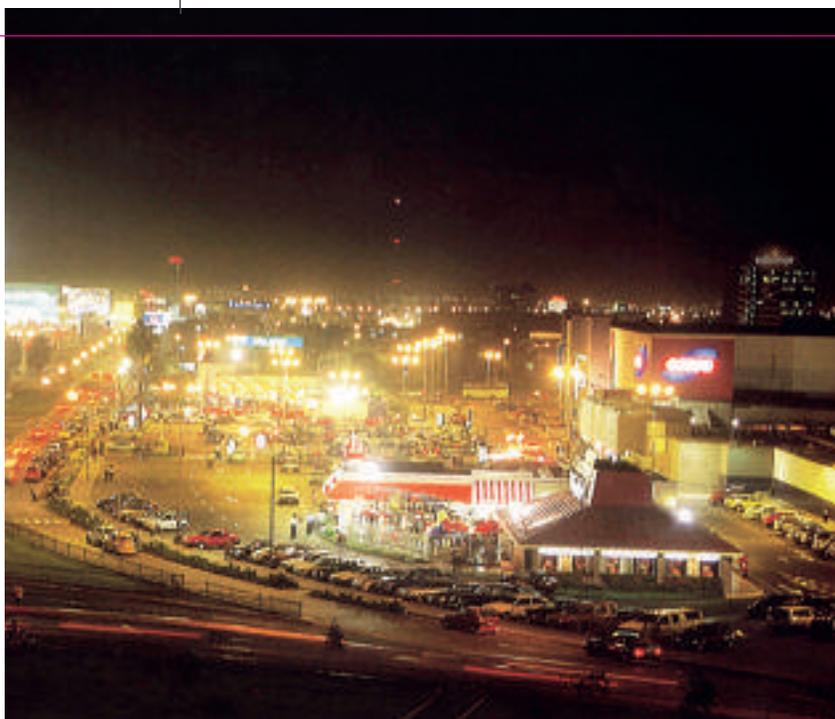


**CENTRO COORDINADOR DE BÚSQUEDA Y SALVAMENTO
SEARCH & RESCUE COORDINATION CENTER**

Mayores informes: Teléfono: 460-1600 anexo 240 E-mail: sarcc@snmpe.org.pe

Julio César Luján

SNMPE



Edehor S.A.A.

LA ELECTRICIDAD, LA ECONOMÍA Y EL DESARROLLO

Hoy más que nunca está claro que la electricidad es un indicador de desarrollo económico. Pensar en la energía eléctrica nos remite directamente a la producción de bienes, a las mejoras tecnológicas e incluso a nuestra actividad cotidiana. Por ende, nos lleva a pensar en el progreso de la economía, de la sociedad, y, sobre todo, de las personas.

El mundo, tal como lo conocemos, no podría existir sin electricidad. Ésta ha sido, quizás como el fuego, uno de los grandes descubrimientos que dio la humanidad. El sencillo bombillo eléctrico, las computadoras, los televisores, nada de eso sería posible sin ese fluido eléctrico que recorre los alambres de cobre y que permite dar vida a las innovaciones tecnológicas e incluso a nuestra vida cotidiana. Y es que la concepción de desarrollo en el mundo moderno está íntimamente ligada a la electricidad.

Cada vez más industrias están altamente relacionadas con la electricidad. Los constantes desarrollos tecnológicos del mundo actual han permitido el incremento del uso de máquinas y aparatos eléctricos, siendo éstas en muchos casos los principales actores en la producción de bienes o de servicios.

Definitivamente, el crecimiento de la economía a través de la mayor producción de bienes o de servicios tiene un efecto directo sobre la demanda de electricidad. Así, por ejemplo, si a un confeccionista le solicitan producir una mayor cantidad de polos, éste tendrá que hacer un uso más intensivo de las máquinas que tiene disponibles o tendrá que instalar nueva maquinaria, necesitando en ambos casos un mayor volumen de electricidad para poder concretar sus planes. Y así, su mejora productiva se verá, indiscutiblemente reflejada en su consumo eléctrico.

Por tal motivo, es posible decir que la expansión de la economía se puede medir también mediante el desenvolvimiento de la producción de electricidad. El crecimiento del consumo (producción) eléctrico puede ser un indicador adicional para identificar el desarrollo sostenido de la economía. Así, al contar con un indicador desagregado de la demanda eléctrica también se podría observar cuáles son los sectores que han crecido en mayor proporción, o, por qué no, hacer un acercamiento (como se hace en algunos casos a nivel académico) a la estimación de la producción regional o provincial usando como referente su demanda eléctrica.



Si tomáramos como ejemplo el caso del Perú, podremos ver que durante los últimos cinco años el crecimiento de la producción eléctrica es muy similar al de la economía nacional. No obstante, esta asociación podría incrementarse en la medida en que el Perú amplíe su nivel de industrialización (ya que los sectores más tecnificados de la economía nacional –manufactura, minería e hidrocarburos, construcción y comercio– sólo representan alrededor del 40% del PBI nacional). Por ejemplo, con las estadísticas presentadas por el Ministerio de Energía y Minas (MEM) para el 2004 y 2005 sobre ventas de electricidad por departamento y sector económico es posible estimar cuál podría ser la evolución del PBI para cada uno de los mismos¹.

A nivel mundial, la introducción de nuevas industrias intensivas en maquinaria (bienes de capital), de nueva tecnología y nuevos aparatos electrónicos para nuestros hogares y la ampliación de la frontera eléctrica han determinado que entre 1980 y el 2004 la producción mundial de electricidad se haya incrementado en 107%, pasando de 8 millones de GWh en 1980 a 16.6 millones en el 2004 (mientras que el PBI mundial habría crecido en 117%, aproximadamente).

No es casualidad que las principales economías del mundo (la Unión Europea, Estados Unidos y el Sudeste Asiático) y países con alto grado de crecimiento económico como China e India (que en su conjunto representan alrededor del 84% del PBI mundial) concentren el 80% del consumo mundial de la electricidad.

Así como hemos visto que la electricidad es un indicador del crecimiento económico, también podemos decir que la electricidad es un elemento que estimula el desarrollo económico en todos aquellos lugares a los que llega. Nuevas tecnologías pueden desarrollarse en aquellos lugares que acceden al servicio eléctrico, con la posibilidad de generar nuevas industrias y nuevos puestos de trabajo.

Pero la electricidad no sólo es economía y crecimiento, es también sinónimo de desarrollo humano. Muestra de ello es que los países más desarrollados son aquellos que tienen un mayor acceso a la electricidad, y, por ende, un mayor consumo eléctrico, como podemos ver en el mapa adjunto (mapa de noche del mundo).

Muchos estudios realizados alrededor del mundo por el Banco Mundial, la *International Energy Agency* y distintas universidades dan muestras claras de la relación entre la electricidad, la economía y el desarrollo humano y social. Estos lazos van desde elementos muy sencillos como la iluminación para la lectura y el estudio, o las mejoras en los instrumentos médicos para la atención de las personas que requieren de cuidados de salud hasta el desarrollo de nuevas industrias. Asimismo, está estrechamente relacionada con las mejoras en las condiciones de vida (en el trabajo, en la infraestructura de los hogares, alivio de la pobreza mediante la generación de empleo, etc.), en la provisión de salud y educación entre muchos otros. ●●

¹ El documento completo al que se hace referencia puede ser consultado en:
http://www.minem.gob.pe/archivos/dge/estadisticas/venta/venta_primer_semestre.pdf

Gustavo Yamada (*)
Jorge Toyama ()**



Minera Aurífera Retamas S.A.

¿QUEREMOS SER LA SEGUNDA LEGISLACIÓN LABORAL MÁS RÍGIDA DEL MUNDO? **EL PERÚ Y SU COMPETITIVIDAD INTERNACIONAL**

En el mundo globalizado de hoy, quienes están interesados en concretar inversiones productivas examinan las condiciones de competitividad internacional que ofrecen los países para decidir la ubicación más conveniente para sus empresas. Por ello, nuestros estados requieren embarcarse en procesos de reforma en diversas áreas del ambiente macroeconómico, social y empresarial. El objetivo es hacer competitivas sus economías, atraigan más inversiones y, con ello, sean capaces de generar más empleos formales (o decentes en términos de la Organización Internacional del Trabajo). Uno de los *rankings* más transparentes de la competitividad internacional de las economías es el *Doing Business* (Haciendo negocios), que anualmente elabora el Banco Mundial.

Así, en su última edición, el Perú aparece en el puesto 65 del *ranking* general de 175 países. Nuestro vecino del sur, Chile, aparece 37 puestos más arriba –ubicación 28–, sin contar con que es el país mejor ubicado de América Latina.

Para definir la ubicación final en el *ranking* es necesario promediar los ratios parciales de 10 áreas consideradas fundamentales para un buen desempeño empresarial. Entre éstas figuran las facilidades para empezar una empresa, trámites de licencias, legislación laboral, registro de propiedad, acceso al crédito, protección a las inversiones, impuestos, facilidades para el comercio internacional, cumplimiento de contratos y trámites para un eventual cierre de la empresa.

El cuadro 1 muestra la posición relativa del Perú y Chile en cada una de las 10 dimensiones citadas. En el extremo más positivo, nuestro país se sitúa entre las 20 economías que mejor protegen las inversiones empresariales (por encima de Chile que se ubica en el puesto 34), lo cual es un gran logro. En el extremo más negativo, el Perú ocupa el puesto 158 en cuanto a las

CUADRO 1
DOING BUSINESS: POSICIONES DEL PERÚ Y CHILE
EN LAS 10 ÁREAS QUE COMPONEN EL ÍNDICE GLOBAL

Rubro	Perú		Chile	
	Índice	Ranking	Índice	Ranking
Protección a las inversiones	0.10	20	0.18	34
Acceso al crédito	0.27	47	0.27	47
Registro de propiedad	0.28	32	0.27	30
Cierre de una empresa	0.41	73	0.61	107
Comercio internacional	0.48	93	0.30	44
Apertura de un negocio	0.48	92	0.27	32
Cumplimiento de contratos	0.52	95	0.46	74
Trámites de licencias	0.62	122	0.32	42
Pago de impuestos	0.66	135	0.32	37
Legislación laboral	0.70	158	0.35	59
Índice global	0.45	65	0.33	28

bondades de su legislación laboral (Chile por su parte, se ubica en el puesto 59 en esta materia), situándose entre los 20 países con mayor rigidez laboral en el mundo. Esto considerando la legislación vigente, previa a una eventual aprobación de la Ley General del Trabajo.

Contratación laboral

Por otro lado, tal como se puede observar en el cuadro 2, el Índice de Legislación Laboral (ILL) del *Doing Business* (formalmente llamado Índice de Facilidad de Contratación de Trabajadores) se compone de cuatro rubros importantes: dificultad de contratación (puntaje de 44 para nuestro país), rigidez en los horarios de trabajo (puntaje de 60), dificultad de despido (puntaje de 80) y costo por despido (con un tope actual de 52 semanas de remuneraciones). Un proceso de estandarización de los *rankings* parciales por rubro, de acuerdo con su percentil de ubicación, y su posterior promediación, conducen a que el Perú obtenga un ILL final de 0.70 (puesto 158 en el mundo) mientras que Chile alcanza la mitad de ese índice (0.35, con lo que obtiene el puesto 59 en el mundo).

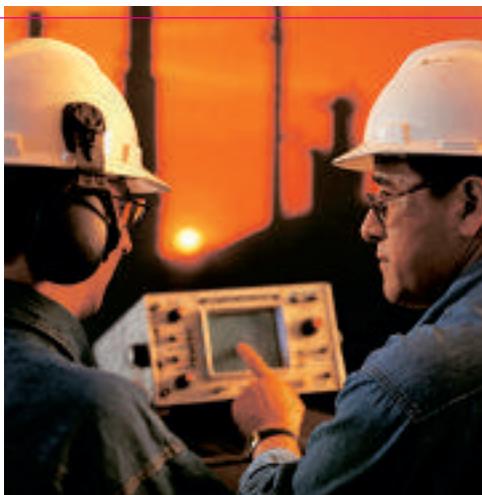
Debemos llamar la atención sobre la situación de Chile, país que nos lleva mayor ventaja en el Índice de Dificultad de Despido (puntaje de sólo 20, la cuarta parte que nosotros). Una evaluación más detallada de los componentes parciales que generan cada uno de estos índices nos indica que nuestro vecino del sur es más competitivo en la flexibilidad de contratos a plazo fijo, cuenta con un menor nivel relativo de los salarios mínimos, muestra una flexibilidad en horarios nocturnos y descansos semanales, menores vacaciones anuales, y una flexibilidad en los despidos individuales y colectivos.

CUADRO 2
COMPONENTE LABORAL DEL DOING BUSINESS:
PUNTAJES DE PERÚ Y CHILE

Rubro	Perú Puntaje	Chile Puntaje
Dificultad en la contratación	44	37
¿Los contratos a plazo fijo se pueden usar únicamente para trabajos temporales?	1	0
¿Cuál es la duración máxima de los contratos a plazo fijo? (en meses)	0	1
¿Cuál es la proporción de salario mínimo legal frente a la remuneración promedio por trabajador?	0.33	0
Rigidez en los horarios de trabajo	60	20
¿Se puede exceder la semana laboral hasta 50 horas incluyendo los horas extra por dos meses al año?	0	0
¿Cuál es el número máximo de días laborables por semana?	0	0
¿Existen restricciones al trabajo nocturno?	1	0
¿Existen restricciones al trabajo en los fines de semana?	1	1
¿Cuánto tiempo de vacaciones pagadas (en días) le corresponde anualmente a un trabajador con 20 años de antigüedad?	1	0
Dificultad de despido	80	20
¿Está autorizado legalmente el despido de trabajadores debido a reducciones laborales?	0	0
¿Debe el empleador notificar a terceros antes de despedir a un trabajador cuya posición es redundante?	1	1
¿Debe el empleador obtener la aprobación de terceros para despedir a un trabajador cuya posición sea redundante?	1	0
¿Debe el empleador notificar a terceros antes de despedir a un grupo de trabajadores cuyas posiciones son redundantes?	1	1
¿Debe el empleador obtener la aprobación de terceros para despedir a un grupo de trabajadores cuyas posiciones son redundantes?	1	0
¿Debe el empleador notificar la reasignación al reclutador antes de ejecutar un despido por redundancia?	1	0
¿Existen regulaciones sobre la aplicación de despidos por redundancia?	1	0
¿Existen regulaciones sobre la práctica de recontratación?	1	0
Costo por despido (expresado en semanas de sueldo)	52	52
¿Cuál es el período de notificación que un empleador debe dar a un trabajador con 20 años de antigüedad cuando va a ser despedido por redundancia en la posición? (semanas de sueldo)	0	1.0
¿Cuál es el pago por cada día de notificación que un empleador debe dar al trabajador que va a ser despedido por redundancia en la posición después de 20 años de servicios? (7 meses de sueldo)	12	11
¿Cuál es la pensión legal con despidos debido a empleos redundantes? (semanas de sueldo)	0	0
Índice de Legislación Laboral (ILL) global	0.70	0.35

PANORAMA

Refinería La Pampilla S.A.



Edelnor S.A.A.



Lo que viene

Ahora bien, la Comisión de Trabajo del Congreso de la República ha aprobado un proyecto de Ley General del Trabajo que haría más rígida aún nuestra legislación laboral con el regreso a la estabilidad laboral absoluta (derecho del trabajador despedido injustificadamente a elegir entre una indemnización cuyo tope ha sido incrementado hasta por dos o la reposición en el puesto de trabajo más el pago de las remuneraciones devengadas), indemnizaciones por despidos por causa económica, reducción de los plazos máximos de contratos a plazo fijo y sus modalidades, nivel de la negociación colectiva decidida por los sindicatos a falta de acuerdo entre las partes, entre otras radicales modificaciones a la legislación actual.

Para tener una idea más clara de lo que pasaría, hemos simulado el impacto de la aprobación de este proyecto de LGT en el ILL del *Doing Business*. Así, el índice de dificultad de contratación aumentaría a 77.6, mientras que el índice de dificultad en el despido se convertiría en 100 (de acuerdo con la metodología disponible en la página de Internet citada, la imposibilidad legal de terminar una relación laboral con un trabajador redundante –debido al derecho a reposición– convertiría dicho índice automáticamente en 100). Asimismo, el costo por despido para un trabajador con 20 años de servicios alcanzaría las 95.3 semanas de remuneración.

Todo lo cual impulsaría a que el ILL global del Perú pase de un puntaje de 0.70 a 0.84, con lo cual indefectiblemente descenderíamos al penúltimo lugar (174) del *ranking* mundial en esta dimensión. Es decir, tendríamos la segunda legislación laboral más rígida del mundo después de Sao Tomé y Príncipe, superando incluso a Bolivia, Guinea-Bissau y Guinea Ecuatorial. Sin contar con que también retrocederíamos tres lugares en el ranking global de competitividad internacional para situarnos en el puesto 68.

Evidentemente, ese no debe ser el objetivo de ninguna legislación laboral en un mundo globalizado y competitivo como el que nos toca enfrentar en este siglo. Más bien, lo que debemos procurar es, tal como debe hacerse en los otros nueve componentes del *ranking*, seguir mejorando en el Índice de Legislación Laboral.

Como ya hemos comentado en nuestra comparación con Chile, existen varias áreas en las que debemos trabajar. Así, es fundamental mejorar los contratos a plazo fijo, contar con una política más competitiva en los salarios mínimos (por ejemplo, diferenciando sus niveles entre Lima y el resto del país, o entre adultos y jóvenes), lograr una flexibilidad en horarios nocturnos y descansos semanales, así como un sistema progresivo de acceso a vacaciones anuales (empezando con 15 días para el primer año de trabajo), mayor flexibilidad en los despidos individuales y colectivos por causas económicas, mayor capacitación laboral, fomento a las buenas prácticas laborales, entre otros. Este es el tipo de reforma en la legislación laboral que atraería más inversión nacional y extranjera, que es la que finalmente genera los nuevos puestos de trabajo, y promueve una mayor formalización laboral para beneficio de las grandes mayorías desempleadas y subempleadas de nuestro país. ●●

1 El documento puede ser consultado en www.doingbusiness.org

(*) Economista, investigador de la Universidad del Pacífico.

(**) Abogado laboralista, socio de Miranda & Amado Abogados.

Los alimentos y los minerales

SODIO



Además de encontrarse en la sal de mesa, el sodio está en todos aquellos alimentos procesados: la carne o el pescado ahumado, el pan, los cereales, el queso.

- Controla la acumulación de agua en los tejidos del cuerpo humano.
- Controla el ritmo cardíaco.
- Interviene en la generación de impulsos nerviosos y la contracción muscular.

CALCIO



La leche, tanto entera como desnatada, los productos lácteos, las verduras, las legumbres, el pescado, etc; son los alimentos que contienen más calcio.

- Contribuye a la formación y conservación de los huesos.
- Transmisión de impulsos nerviosos.
- Contracción muscular.
- Coagulación sanguínea.

POTASIO



Predominantemente está en la fruta, especialmente en el plátano y las naranjas, el pan integral, las verduras, legumbres y leche.

- Controla la acumulación de agua en los tejidos.
- Controla el ritmo cardíaco.
- Interviene en la generación de impulsos nerviosos y la contracción muscular.

HIERRO



Está en abundancia en el pescado, la carne, el hígado, el pan integral, algunas verduras, cereales, nueces y legumbres.

- Forma parte de la hemoglobina, su déficit en la dieta puede ocasionar anemia.
- Forma parte de diversas enzimas.

FLORURO



El pescado, café, té, la soja, e incluso, el agua potable, tienen este mineral.

- Fortalece el esmalte de los dientes y previene la caries dental.
- Fortalece los huesos.

ZINC



Su presencia se registra en el pescado, carne, mariscos... También en pecanas, maní, legumbres, huevos, pan integral, y kión.

- Favorece la cicatrización de heridas.
- Conservación del cabello.
- Facilita el crecimiento y el desarrollo sexual.

SELENIO



En la carne, pescado, mariscos, productos lácteos y en verduras hay selenio.

- Conserva la elasticidad de los tejidos.
- Retrasa al parecer el riesgo de cáncer.
- Retrasa al parecer el envejecimiento celular.

COBRE



Se encuentra en el pan integral, hígado, mariscos, pescado y legumbres.

- Interviene en numerosas reacciones enzimáticas del metabolismo.

YODO



Los pescados de mar y mariscos presentan importantes cantidades de yodo.

- Forma parte de las hormonas tiroideas, que controlan el crecimiento y el desarrollo, así como en la producción de energía dentro de las células.

CROMO



Los quesos, la pimienta negra, y los granos integrales contienen cromo.

- Controlador del azúcar en la sangre
- Protector contra la arterioesclerosis, várices y flebitis.

MAGNECIO



Semillas de soja, vegetales verdes y granos integrales: maíz, kiwicha y nueces son algunos productos que tienen magnesio.

- Regulador de los procesos metabólicos (absorción de nutrientes).
- Estabilizador del tono muscular y nervioso.

Fotografías :



Sociedad Nacional de
**MINERIA PETROLEO
Y ENERGIA**

PANORAMA

Mauricio Garrón Bozo

Director de Estrategias y Proyectos de OLADE

Pablo Cisneros Garate

Consultor de Integración de OLADE



Transportadora de Gas del Perú S.A.

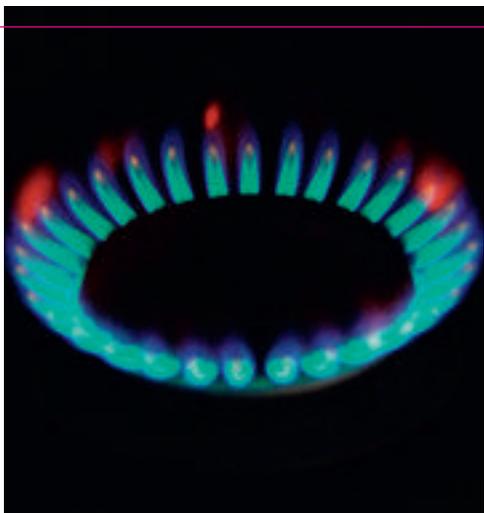
EL PRECIO DEL GAS EN LATINOAMÉRICA

El alza mundial del precio del petróleo ha llevado a que el precio del gas natural también suba o esté sujeto a reajustes. La correlación entre ambos costos se explican, entre otros motivos, por el hecho de que estos dos energéticos se sustituyen entre sí, especialmente en el sector eléctrico e industrial; por ello, muy difícilmente se puede hablar de una desconexión entre las cotizaciones de estos dos combustibles.

En general, los precios del gas aún se pueden considerar regionales debido a que no existe un mercado mundial unificado de gas, sino uno segmentado, en el cual los precios se establecen considerando las características de la oferta y la demanda, el precio de combustibles alternativos como los residuales GLP, así como la oportunidad del mercado local y regional. Sin embargo, la tendencia a que sea considerado un bien transable (*commodity*) está por llegar ya que la tecnología de Gas Natural Licuado (GNL) ha hecho que su transporte en el mundo sea económico, y es así que actualmente tiene un porcentaje de crecimiento del 7 %; y se espera se duplique en los próximos años, con lo que la determinación de precios deberá tomar en cuenta el desarrollo de esta tecnología. Actualmente en el mundo, sólo el 23% del comercio de gas natural se efectúa mediante GNL, el resto se hace por gasoductos¹.

En América Latina, el total del comercio de gas se realiza por gasoductos, previéndose para los próximos años la instalación de plantas de licuefacción en el Perú y regasificadoras tanto en Chile, Brasil y México. El desarrollo gasífero en el Cono Sur podría igualmente replicarse en mercados que se formarían en la región, aprovechando complementariedades por zonas geográficas. Con lo cual se formarían mercados subregionales de gas. Así, México, Centroamérica y Colombia podrían vincular también al Caribe y constituir un mercado subregional. Una segunda subregión entre Venezuela, Colombia, Ecuador y el norte del Perú, y la tercera la del Cono Sur con un desarrollo en infraestructura muy avanzado con países como Bolivia, Chile, Argentina y Brasil, al que se sumaría el Perú y en el futuro Venezuela, entre algunos de los escenarios posibles.

En cuanto a la determinación de precios del gas, la literatura económica muestra que cuando existe un mercado competitivo, como en el caso de Estados Unidos e Inglaterra, el comercio del gas



presenta un precio "director" (*price maker*), que es definido por los precios de corto plazo (los precios spot, de Henry Hub, o de NBP, *National Balancing Point*) o por las cotizaciones estandarizadas de los mercados de la bolsa Nymex (Estados Unidos) o IPE (Inglaterra). Estos precios reflejan la oferta y la demanda del mercado de competencia.

Incluso en mercados desregulados como es el caso de los anteriores, existe una relación entre los precios del gas y petróleo, debido a que el primero es influenciado directamente vía indexaciones con combustibles concurrentes.

En Latinoamérica

Regresando al caso concreto de Latinoamérica, estamos ante una región rica en hidrocarburos. En la región, el gas natural representa un 4% de las reservas probadas mundiales. Venezuela posee una participación regional del 62% de éstas; Bolivia, el 11%; México, 8%; Argentina, 6%; Perú, 4.8%; Brasil, 4%; Colombia, 2.7%. Las reservas de gas natural en la región al 2005 están en alrededor de 7.592 mil millones de m³, la producción del 2005 en 240 mil millones de m³ y una relación reservas/producción para este energético de unos 31 años².

La región del Cono Sur –compuesta por Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Uruguay y Paraguay– representa el mayor mercado de gas en la región, tanto por las interconexiones como por el nivel de transacciones entre países. El volumen de transacciones de gas entre Bolivia y Brasil de 30 Mm³/día, representa un importante porcentaje dentro de los 47 Mm³/día que fluyen diariamente entre los países del Cono Sur y de los 62 Mm³/día que consume Brasil. Por su parte, Argentina, con una compra diaria a Bolivia de 5 Mm³/día y un consumo de 120 Mm³/día, aporta en el comercio de gas de la región de manera importante y, Chile, con un consumo de 22 Mm³/día, es también parte significativa de este análisis por las importaciones que realiza de Argentina de 17 Mm³/día. En cuanto a México, éste posee una demanda de 238.3 Mm³/día, de los cuales importa 26 Mm³/día de Estados Unidos y tiene en construcción plantas de regasificación, que le permitirán abastecerse de otros mercados.

La demanda de gas en el Perú es de 9.23 Mm³/día, la que es autoabastecida por la producción interna. En el futuro, se espera que las reservas del Perú también integren el mercado de los países del Cono Sur de manera de conformar un mercado subregional de gas.

En el caso de Colombia, la demanda interna asciende a 23 Mm³/día, la misma que –al igual que en el caso del Perú– es autoabastecida por la producción interna. Actualmente está en construcción un gasoducto que uniría Colombia y Venezuela para complementar la demanda de gas de estos dos países. Mientras que en Venezuela la demanda asciende a 80 Mm³/día, la cual es abastecida por la producción interna, se espera que las reservas de gas con las que cuenta puedan abastecer a mercados en diferentes subregiones por intermedio de gasoductos y terminales de GNL.

En relación con la determinación de precios en la región, actualmente el del gas entre Bolivia y Brasil está determinado por una fórmula en el contrato vigente GSA (*Gas Supply Agreement*), la cual indexa el precio del gas al precio del fuel oil, combustible al que el gas sustituye en Brasil para

PANORAMA



la producción de energía eléctrica. Para Brasil, la competencia con la energía hidráulica definirá el volumen de gas requerido, lo cual será en función de su precio. A mayor precio, se consumiría menos gas dado que esa producción sería reemplazada por nuevas centrales hidroeléctricas.

En este esquema, los consumos de *city gate* de São Paulo o Río de Janeiro podrían convertirse en los trazadores de precio (*price maker*), mientras que los productores bolivianos y otros productores de la región adoptarían la posición de tomadores de precio (*price taker*)³. Sin embargo, actualmente, está en negociación la nueva situación de precios entre estos países, la cual podría considerar a Bolivia como *price maker*, si fija finalmente el precio del gas de exportación.

El precio del gas de Argentina a Chile responde a contratos entre privados y está en el orden de los US\$2/MMBTU⁴. Los importadores de gas en Chile son las generadoras termoeléctricas y sus precios se rigen por la competencia y por garantizar el ingreso en el despacho eléctrico chileno. En Colombia se fijaron los precios máximos regulados de gas con el mecanismo de indexación de precios, de acuerdo con el promedio semestral del índice de precios diarios para el crudo *Standard NYMEXs* cotizado en el mercado de Nueva York (*New York Mercantile Exchange*)⁵. Mientras que en Venezuela los precios boca de pozo se han asociado a los costos incrementales de largo plazo (CILP) en las principales cuencas productivas (Centro-Oriente y Occidente) estimados por PDVSA⁶.

El precio del gas natural en el Perú es libre, a excepción del gas natural de Camisea cuyo precio ha sido fijado mediante el contrato de licencia para la explotación de hidrocarburos del lote 88, el mismo que está indexado a los *fuels oils*⁷.

En México, debido a su estructura monopólica y al restringido acceso de terceros a la red, se fijan los precios considerando el mercado spot internacional (*Houston Ship Channel*), de manera de reproducir un mercado de competencia⁸.

Los precios del gas natural que resultan de las transacciones en el mercado son normalmente los que se observan en boca de pozo; que a su vez son el resultado de diferentes mecanismos⁹. Así, el precio se puede determinar en función del costo incremental de largo plazo, del costo de oportunidad del sustituto, del costo de oportunidad del gas natural y claro en función al mercado.

La determinación de precios de gas por costos incrementales de largo plazo (CILP) o costo económico considera además de la amortización de los activos fijos involucrados en la explotación de los campos, el costo de agotamiento de la capacidad, la cual declina con la producción. Esto se debe a que es considerado como bienes de capital no renovable, que implica el agotamiento del recurso con su explotación.

La diferencia conceptual entre los precios de mercado y los precios formados en función del CILP es nula, si el proveedor es único y obtienen una ganancia normal. Pero cuando existen proveedores múltiples que compiten entre sí, el precio de mercado resulta del promedio del mix de ventas en un período determinado, que refleja las preferencias de los consumidores frente a precios del producto de distinto origen.

Los precios formados en función al costo de oportunidad de sustitutos, se enfoca desde la perspectiva de la demanda. En este caso, los precios del gas están condicionados por un precio máximo determinado por los posibles sustitutos (por ejemplo, el precio de un combustible para generación de electricidad y/o para usos industriales como *fuel oil*). Esto implicaría que si el precio



internacional del gas como energía útil o lo que es lo mismo en energía neta ponderado por los rendimientos en cada uso es menor al sustituto, habrá una penetración del gas natural en detrimento del sustituto.

Por otro lado, la determinación del precio por costos de oportunidad del gas natural transado por redes fijas de un país a otro, reflejará el proceso de formación de precios del mercado competitivo al cual se ha interconectado. Es decir, que al integrar el mercado del vecino país se aprovechará las ventajas comparativas de costos (CILP) para determinar el precio.

Ante todo esto, consideramos que existen dos mecanismos de determinación de precios que podrán tener mayor aplicación en Latinoamérica:

a) Precios en función del costo de oportunidad del sustituto. Esta metodología considera como referencia para la determinación del precio, a los sectores de consumo a los que el gas está destinado y dentro de éstos, a los combustibles a los cuales sustituye.

b) Precios en función del costo de oportunidad del gas natural enfocado para generación de energía eléctrica. Metodología aplicable en las zonas donde el gas natural presente una marcada tendencia de su uso en el sector eléctrico.

En el caso de la primera metodología, la fórmula es útil cuando se debe considerar a todos los combustibles que sustituye y no sólo en la generación de electricidad, como es el caso de una importación destinada a usos múltiples y en la cual se requiere determinar el precio del gas de exportación y/o importación. Mientras que en la segunda metodología, es aplicable en los casos en que el gas natural deba competir con la generación hidro, térmica, a carbón, diésel o fuel oil. Por ello, la fórmula del precio está en función del costo medio de la energía de las citadas generaciones eléctricas. Así, puede ser empleada en donde el consumo es mayormente para generación de electricidad y donde se requiere determinar el precio del gas para estas centrales.

En general, se puede decir que cualquiera sea el mecanismo de formación de precios en boca de pozo, el precio de mercado oscilará entre el precio de referencia dado por el CILP (mínimo) y el costo de oportunidad del sustituto de referencia (máximo), a igual costo de transporte hasta la puerta de ciudad (*city gate*).

Queda aún mucho por decir sobre este tema. Este artículo es sólo el resumen de un trabajo más extenso, cuyo objetivo es constituirse en un aporte para el análisis sobre la determinación de precios de gas en la región, en un contexto en el cual se vislumbran –en los próximos años– importantes avances en el proceso de integración y consolidación de acuerdos regionales de gas natural. ●●

1. Prix du gaz naturel et prix du brut: de l'indexation á la corrélation Jacques Percebois Liaison Energie Francophonie.

2. Fuente: SIEE Olade.

3. Banco Interamericano de Desarrollo. Integración energética en el Mercosur Ampliado. Washington 2001.

4. Datos de exportación de la Secretaría de Energía del 2005.

5. Resolución N° 023 (11 de abril del 2000). CREG.

6. Los mercados de gas natural en la comunidad andina: desarrollo y perspectivas de integración. Olade 2001.

7. Ministerio de Energía y Minas del Perú. Dirección General de hidrocarburos. 2006.

8. El mercado norteamericano del gas natural: la articulación de México. Alberto Elizalde Baltierra. 2004, Petróleos Mexicanos.

9. Los mercados de gas natural en la comunidad andina: desarrollo y perspectivas de integración. Olade, 2001.

TRABAJANDO POR EL SECTOR

SECTOR MINERO

COMITÉ DE EXPLORACIÓN MINERA

Pdte.: Oscar Bernuy
Coord.: Milagros Sáenz

El Comité revisó el plan de trabajo del 2006 y elaboró la relación de los temas estratégicos para el 2007, dentro de los cuales destacaron los temas de trabajo conjunto con el Instituto Nacional de Recursos Naturales (Inreña) y el Ministerio de Energía y Minas (MEM).

COMITÉ DE OPERACIONES MINERAS

Pdte.: Heraclio Ríos
Coord.: Ángel Murillo

Los miembros del Comité vienen participando en el Comité Técnico de Normalización de Explosivos.

COMITÉ DE SEGURIDAD INDUSTRIAL

Pdte.: Enrique Ramírez
Coord.: Sarita Llerena

El Comité continúa revisando los documentos elaborados por la comisión multisectorial encargada de armonizar las disposiciones sectoriales en materia de seguridad y salud, convocada por el Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo.



COMITÉ GRUPO MINERO DEL CENTRO

Pdte.: Ysaac Cruz
Coord.: Ángel Murillo

El Comité elaboró su plan de trabajo para el 2007. El objetivo para este año es fortalecer las actividades realizadas durante el 2006. Asimismo, los miembros de este grupo de trabajo se reunieron para evaluar las aplicaciones del próximo aporte voluntario y generar mecanismos para un mejor aprovechamiento del mismo. Por otro lado, el Comité evalúa la posibilidad de suscribir un convenio con el Instituto Peruano de Administración de Empresas (IPAE) para implementar el proyecto "Escuelas Exitosas" en la zona central del país.

COMITÉ DE RECURSOS HUMANOS

Pdte.: Othmar Rabitsch
Coord. (e): Milagros Sáenz

El Comité se reunió para discutir la nueva Ley General del Trabajo y definir la posición del gremio. Asimismo, revisaron el Reglamento de Seguridad y Salud en el Trabajo y las implicancias de su contenido para las empresas del sector.

SECTOR PETROLERO

COMITÉ DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN

Pdte.: Bárbara Bruce
Coord. (e): José Antonio Barreda

El Comité ha participado de manera directa en las reuniones de trabajo para la revisión del borrador del Plan Director de Áreas Naturales Protegidas. En dichas reuniones se contó con la presencia de los representantes del Inreña, MEM, Perupetro y distintas ONG.

Del mismo modo, el Comité está a la espera de la respuesta de la empresa consultora contratada por el MEM para trabajar la propuesta final sobre límites máximos permisibles de contaminantes en suelos de hidrocarburos y los límites máximos permisibles de ruidos en hidrocarburos.

COMITÉ DE REFINO Y COMERCIALIZACIÓN

Pdte.: Peter Hartmann
Coord. (e): José Antonio Barreda

Los miembros de este Comité tienen previsto sostener una reunión con funcionarios de la Dirección General de Hidrocarburos, a fin de exponer la conveniencia e importancia de contar con un reglamento de lubricantes.



COMITÉ LEGAL DE HIDROCARBUROS

Pdte.: Jorge Liceti
Coord. (e): José Antonio Barreda

El Comité viene preparando el informe final sobre los proyectos de ley referidos a los pasivos ambientales y al Impuesto Especial a las Ganancias Extraordinarias.

Complementariamente, viene consensuando opinión acerca de los proyectos de ley de interés para el sector. Del mismo modo, sus miembros vienen estudiando un proyecto de ley que propone una servidumbre legal sobre las instalaciones de los sistemas de transporte de hidrocarburos.

Por otra parte, el Comité ha formado un grupo de trabajo para consensuar todos los proyectos de normas referidos a temas ambientales. El objetivo es que una vez que se haya alcanzado un consenso, éste sea elevado al Comité de Asuntos Ambientales de la SNMPE.

TRANSVERSALES

COMITÉ DE ASUNTOS AMBIENTALES

Pdte.: Carlos Aranda
Coord.: Sarita Llerena

El Comité continúa participando dentro de un equipo de trabajo conformado por representantes de la Confederación Nacional de Instituciones Empresariales Privadas (Confiep), Sociedad Nacional de Industrias y Sociedad Nacional de Pesquería, para tratar iniciativas legales y otros asuntos ambientales que afecten a todos estos gremios.

COMITÉ DE ASUNTOS SOCIALES

Pdte.: Gonzalo Quijandría
Coord.: Milagros Sáenz

El Comité continúa trabajando en la elaboración del Glosario de Términos Sociales. A la fecha se ha consensuado la definición del concepto "Conflicto Social". Del mismo modo, con el apoyo del Comité Sectorial Minero, este grupo de trabajo organizó la presentación "Fondo Minero de Solidaridad con el Pueblo: el Fondo Antamina".

COMITÉ DE COMUNICACIÓN E IMAGEN

Pdte.: Carlos Lozada
Coord.: Mario Saldaña

El Subcomité de Comunicaciones del sector minero evaluó el proyecto "Programa Minero de Solidaridad con el Pueblo", iniciativa que implicará la realización de una serie de acciones para difundir información entre diferentes grupos de interés.

SECTOR ELÉCTRICO

COMITÉ TÉCNICO ELÉCTRICO:

Pdte.: Roberto Cornejo
Coord.: Rosa María Flores Araoz

El Comité viene analizando el segundo informe que la Consultora Synex ha presentado a la SNMPE referido a la propuesta de Reglamento de la Ley 28832, dispositivo relacionado con el capítulo de las subastas y del mercado de corto plazo.

COMITÉ LEGAL ELÉCTRICO:

Pdte.: Luis Salem
Coord.: Rosa María Flores Araoz

Se ha concluido la propuesta de reglamento sobre la estructura y funcionamiento del Comité de Operación Económica del Sistema Interconectado Nacional (COES), de acuerdo con la Ley 28832. La misma que ha sido remitida al MEM para su estudio y evaluación.



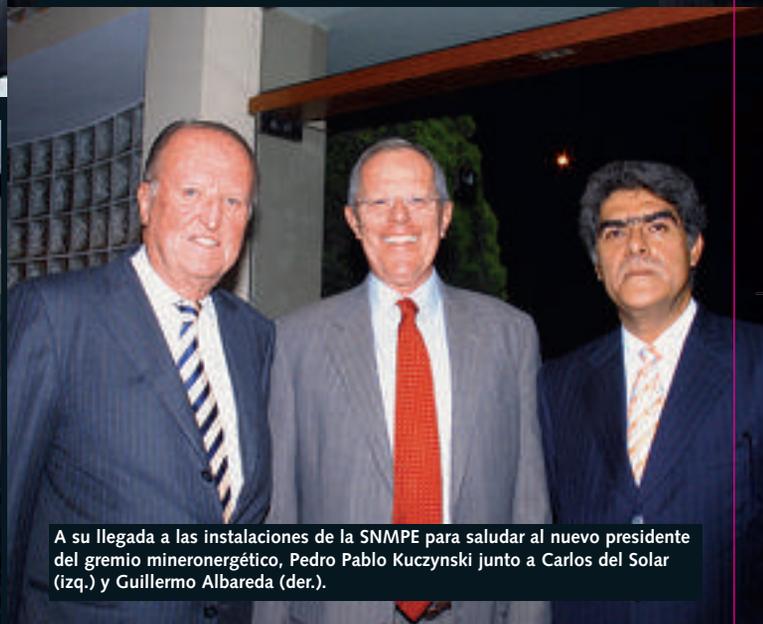
A inicios de febrero se inauguró la primera estación de venta de GNV del Callao perteneciente a la red de estaciones de Repsol. En la foto, el presidente Alan García y Carlos Alfonsi, presidente de Repsol YPF Perú.



Momentos después de que Ysaac Cruz asumiera formalmente la presidencia de la SNMPE. En la foto, el flamante presidente, acompañado de Juan Valdivia y Carlos del Solar.



Durante el cóctel ofrecido por la SNMPE en honor a su nueva junta directiva. En la foto, Blanca Benavides, Alberto Varillas, Bárbara Bruce, Francisco Silva Checa y José Miguel Morales.



A su llegada a las instalaciones de la SNMPE para saludar al nuevo presidente del gremio mineroenergético, Pedro Pablo Kuczynski junto a Carlos del Solar (izq.) y Guillermo Albareda (der.).



A finales de enero, y ante representantes de distintas empresas asociadas, Compañía Minera Antamina hizo la presentación del Fondo Minero de Solidaridad con el pueblo: Fondo Antamina. En la foto, Lucio Ríos, gerente del referido fondo.



A mediados de enero, en las instalaciones de la SNMPE, se hizo entrega del Premio del Concurso sobre Inventiones, organizado por Indecopi. En la foto (der. a izq.): Eduardo Ajito, Bruno Castrillón, Óscar González Rocha, Néstor Escobedo y Sergio Rodríguez.



SNMPE

YSAAC CRUZ, PRESIDENTE DE LA SNMPE

"ESTAMOS DISPUESTOS A SUMAR ESFUERZOS EN LA TAREA DE CONSTRUIR UN PAÍS MEJOR"

"Nuestra gestión frente al gremio se basará en tres aspectos fundamentales: fortalecer la institución y sus comités de gestión; consolidar nuestro código de conducta como parte de la cultura empresarial de nuestras actividades e impulsar la promoción de las inversiones en nuestros tres sectores", aseguró Ysaac Cruz, al asumir la presidencia de la Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía (SNMPE) para el período 2007-2009.

A nombre del gremio se comprometió a apoyar decididamente al Estado y a la sociedad peruana en su esfuerzo por combatir la pobreza; mejorar la calidad educativa; afianzar la descentralización productiva y la institucionalidad democrática.

En su discurso inaugural –ante los gerentes generales y presidentes de directorio de las compañías asociadas–

precisó que, como gremio, "se hará todo lo posible para coordinar con los poderes Ejecutivo, Legislativo y Judicial, así como con los gobiernos locales y regionales todas aquellas políticas y acciones que sean necesarias para asegurar que el Perú sea un país viable y atractivo para las inversiones, sean nacionales y extranjeras, las mismas que han de contribuir a la formación de empleo digno y formal".

Por ello, recalcó que es fundamental fomentar la inversión privada del sector mineroenergético. Para lo cual, dijo, es necesario contar con marcos normativos adecuados y competitivos; trabajar en una economía estable con paz social y seguridad ciudadana y sobre todo –enfaticó– tener reglas claras, estables y predecibles en el tiempo.



SNMPE

El reto de los peruanos

Para lo cual es importante, señaló el nuevo presidente del gremio, reducir las brechas sociales que originó el centralismo y "cerrar aquellas corrientes violentistas que sólo tienen como fin provocar conflictos sociales y que se perpetúan el atraso de las provincias, más no el bienestar de nuestros compatriotas". Ante ello, como representante del gremio, invocó a la clase política y al gobierno central, dejar de lado discusiones estériles y dedicar su tiempo a resolver los reales problemas que enfrenta el país, como son la pobreza y la seguridad ciudadana. "Es hora de asumir este reto", precisó.

Añadió que el sector mineroenergético ratifica su compromiso de apostar por el crecimiento económico del Perú. Y como parte de este compromiso, se prevé invertir para el próximo quinquenio (2007-2011) aproximadamente US\$22,240 millones, monto que supera las inversiones captadas entre los años 1992-2006, que ascendieron a US\$22,060 millones. En pocas palabras, "en los próximos cinco años invertiremos más de lo que se ha registrado en los últimos 15 años".

Estas inversiones, dijo, representan nuevas oportunidades de desarrollo, más empleo y acceso a una mejor calidad de vida para los peruanos. Es así que el sector será un aliado del desarrollo de las regiones, provincias, distritos y de las comunidades. "Estamos dispuestos a sumar esfuerzos en la tarea de construir un país mejor".

Cifras alentadoras

El presidente de la SNMPE aprovechó la ocasión para informar los logros alcanzados. Así, manifestó que para el 2007 el sector mineroenergético pagará por Impuesto a la Renta, regalías y otros impuestos, un promedio de S/.12,000 millones, es decir, 13% más que en el 2006. Además, indicó que para este año se generará canon minero por S/.3,700 millones, 23% más de lo generado en el período anterior. Respecto a la producción minera, el representante gremial detalló que del monto que se proyecta invertir en los próximos años (US\$22,240 millones), se prevé desembolsar US\$11,640 millones en proyectos mineros; US\$6,700 millones en el sector hidrocarburos y US\$3,900 millones en el eléctrico.

Añadió que el producto bruto interno (PBI) mineroenergético ha crecido cerca de 141% en los últimos 15 años, mucho más que el PBI nacional, que alcanzó un 92% en ese mismo período.

Por otro lado, señaló que en enero de este año se puso en marcha la ampliación de las operaciones de la Sociedad Minera Cerro Verde, cuya producción anual se triplicará. Mientras que está programado que en agosto inicie operaciones el proyecto Cerro Corona con una producción anual de 30 mil toneladas de cobre y 150 mil onzas de oro.

En tanto, este 28 de febrero se licitará el proyecto Michiquillay, que entrará en operación en el 2012. "Para este año, como noticia relevante, tenemos que el proyecto Toromocho concluirá su estudio de impacto ambiental y factibilidad, proyecto que iniciará sus actividades en el 2010", apuntó.

El representante gremial adelantó que para el 2007, en el sector de hidrocarburos se espera que la producción de gas natural crezca un 12% y de hidrocarburos líquidos en 2%. A la par, se espera licitar, 18 nuevos pozos petroleros. En relación con el fisco, este sector productivo espera generar aproximadamente S/.3,300 millones por concepto de canon, sobrecanon y regalías.

"Esperamos para el 2007 contar con 24 grifos de gas natural vehicular, puesto que el Osinerg tiene hasta el momento 40 solicitudes de estaciones de servicio de GNV", agregó.

En cuanto al sector eléctrico, Cruz informó que crecerá en un 8% este año, como resultado del inicio de las operaciones de las centrales térmicas Chilca II, Palpa I, Kallpa II y de la hidroeléctrica Santa Rita.

Por último, refirió que 22 compañías mineras han suscrito hasta el momento el convenio de aporte voluntario, aunque otras tantas están a la espera de la autorización de sus directivos para hacer lo propio.

Cabe anotar que a Ysaac Cruz lo acompañan en la directiva de la SNMPE Hans Flury, como vicepresidente del sector minero; Pedro Martínez, en la vicepresidencia del sector hidrocarburos, e Ignacio Blanco, en la del sector eléctrico. ●●



SNMPE

CONOCIENDO EL PROYECTO EDUCACIÓN: SUMANDO ESFUERZOS

Cuatro años de esfuerzo a favor de la educación del país. Una tarea que lleva adelante con singular éxito la Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía (SNMPE) mediante su proyecto "Educación: Sumando Esfuerzos", que ha contribuido –desde su funcionamiento– a generar un mayor conocimiento del sector mineroenergético en la comunidad estudiantil. Es así, que se reunió a un nutrido grupo de gerentes generales, de comunidades, comunicaciones y recursos humanos de las compañías mineroenergéticas asociadas, para darles a conocer los principales logros alcanzados por este proyecto. La cita se desarrolló el 19 de enero.

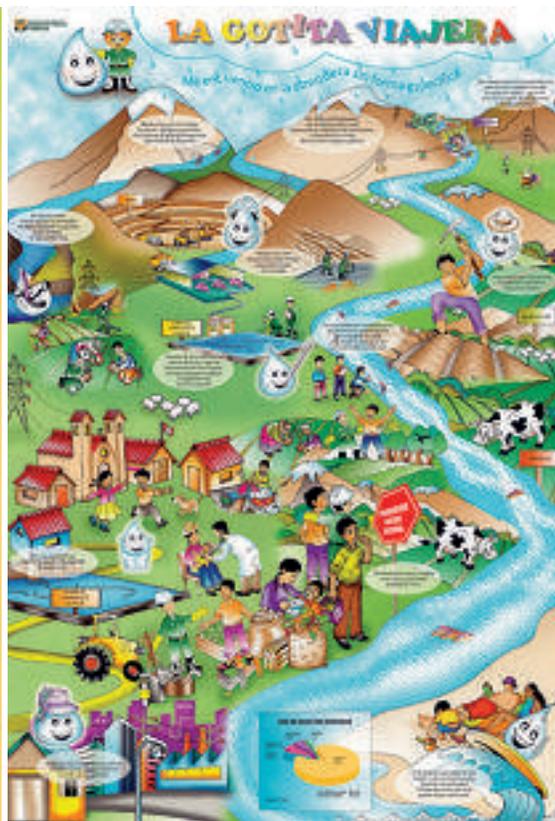
En esta reunión, los ejecutivos conocieron –de cerca– los productos educativos elaborados a lo largo de la puesta en marcha de este proyecto tales como afiches, CD interactivos, libros, guías didácticas, entre otros. Todos orientados a promover el conocimiento del potencial mineralógico, hidrocarburífero y eléctrico del Perú. "El Proyecto Educación: Sumando Esfuerzos fue diseñado como una estrategia de difusión de los beneficios del sector mineroenergético a un público clave para la formación de la opinión pública", explicó Humberto Arnillas, gerente de marketing de la SNMPE, a los asistentes.

Logros alcanzados

El Proyecto Educación: Sumando Esfuerzos está estructurado en ocho áreas, las cuales han tenido un excelente desempeño desde el 2003 (cuando se puso en marcha esta iniciativa). Conozcamos brevemente los resultados alcanzados en cada uno de estos rubros:

Actualización de Textos escolares. Tras una exhaustiva investigación de los textos escolares editados en los últimos 15 años, se concluyó que existía una gran desactualización en los contenidos, así como una desinformación de las operaciones mineroenergéticas. Ante esta realidad se decidió empezar a dictar charlas magistrales sobre el sector mineroenergético a los autores y editores de textos escolares. Proporcionándoles información actualizada, estadísticas, fotografías y material especializado. En paralelo (los editores de textos escolares) visitaron las unidades operativas de las empresas asociadas.

Entre los principales logros alcanzados, se puede citar que entre el 2004 y el 2005 diversas editoriales como Norma, Bruño, Escuela Nueva, Santillana, entre otras, editaron textos escolares con información y material actualizado. Entre los planes futuros, se tiene previsto –el



primer semestre del 2007– la realización de un Seminario de Actualización sobre el sector mineroenergético dirigido a autores y editores de textos escolares. A la par, se espera realizar dos visitas técnicas a zonas de operaciones del sector.

Capacitación de profesores (primera fase). Con el respaldo del Centro de Investigaciones y Servicios Educativos (CISE) de la Pontificia Universidad Católica del Perú, se dictaron cursos-taller de capacitación en actualidad del sector, diversificación curricular, diseño de unidades didácticas, materiales educativos e instrumentos de evaluación de aprendizajes a profesores de primaria y secundaria de los colegios estatales mejor calificados de Lima y Arequipa. Como resultado de este esfuerzo, se logró capacitar a 385 docentes; quienes a su vez han elaborado alrededor de 80 propuestas de unidades didácticas, materiales educativos e instrumentos de evaluación sobre minería, hidrocarburos y energía, los que sirvieron de insumo para el diseño de guías metodológicas.

Diseño de guías metodológicas y material didáctico. Utilizando como base las unidades didácticas preparada por los maestros capacitados por la SNMPE, el CISE diseñó guías metodológicas y juegos didácticos sobre temas referidos al sector. Así, a la fecha se cuenta con 18 guías metodológicas y 36 juegos didácticos. Cabe anotar que estas guías son utilizadas para la capacitación de maestros de las zonas de operación de las compañías asociadas al ente gremial.

Producción de material educativo. Como parte del proyecto, la SNMPE edita periódicamente afiches sobre los diversos procesos productivos de la minería, el petróleo, el gas natural y la energía eléctrica; al igual que mapas de la ubicación de las zonas de operaciones mineroenergéticas y sobre el uso del agua por parte de las diferentes actividades productivas. Este material es entregado a los profesores capacitados para un mejor desempeño en el dictado de sus clases. Paralelamente, los afiches son complementados con cuadernillos explicativos de las actividades del sector.

Así, en los dos últimos años se editaron, imprimieron y distribuyeron –entre los docentes, colegios, organismos no gubernamentales, bibliotecas, casas editoras, empresas asociadas, entre otras instancias– un promedio de 6,915 afiches y 7,396 cuadernillos de minería; 3,498 afiches y 3,601 cuadernillos de petróleo; 3,700 afiches y 3,726 cuadernillos del sector eléctrico; y 1,340 afiches de “La Gotita Viajera”.

Para el 2007 se tiene programado imprimir y distribuir entre profesores, centros educativos, bibliotecas y editoriales, 4 mil ejemplares de afiches y cuadernillos de los siguientes temas: la minería; el petróleo; el gas natural; la energía eléctrica; la Gotita Viajera; mapas de operaciones mineras, petroleras y eléctricas; los alimentos y los minerales; los minerales y el entretenimiento; los minerales y el estudio; y la minería como parte de la vida diaria.

En paralelo, se proyecta distribuir mil discos compactos con los dibujos animados “La Gotita Viajera”, “La Minería”, “Los Hidrocarburos” y “La Energía Eléctrica”.

ACTIVIDAD GREMIAL



Programa de charlas magistrales con las UGEL de Lima Metropolitana. En coordinación con las unidades de gestión educativa locales (UGEL) se dictaron conferencias sobre temas referidos al sector, a profesores de primaria y secundaria de diversos centros educativos. Estas charlas, por lo general, estuvieron a cargo de profesionales especializados que laboran en nuestras empresas asociadas. Cabe añadir que en un inicio, las conferencias se dictaron en Lima Metropolitana, pero debido a su importancia su cobertura se amplió –a partir del segundo semestre del 2006– a provincias.

Así, a tres años de su ejecución, se han desarrollado 25 ciclos de charlas magistrales, con el apoyo de las UGEL de Lima Metropolitana y del Callao. Situación que permitió brindar información referida a los tres sectores productivos a 3,220 docentes mediante el dictado de 118 horas de charlas magistrales. Para este año, se prevé realizar 14 ciclos de charlas magistrales, beneficiando a 1,680 docentes de la capital. Mientras, al interior del país, se tiene programado cuatro ciclos de conferencias para 480 docentes.

Cursos-taller. Mediante estos cursos se promueve el manejo de guías metodológicas del sector mineroenergético a los docentes de colegios estatales

ubicados en las zonas de influencia de las operaciones del sector. De este modo, entre el 2005 y el 2006 se efectuaron 14 cursos-taller promovidos por las empresas asociadas, los cuales se realizaron en las regiones de Pasco, Junín, Cusco, Apurímac, Lambayeque y Tacna; que implicó la capacitación de 2,240 docentes en 186 horas académicas. Asimismo, se realizaron dos ferias de ciencias en Cerro de Pasco y La Oroya, con la participación activa de 220 escolares y 38 instituciones educativas.

Para este año, se ha programado capacitar a 1,200 docentes, a través del dictado de 10 cursos-taller. En paralelo, se prevé llevar a cabo cuatro ferias de ciencias.

Sembrando bibliotecas. El objetivo es implementar bibliotecas escolares en los centros educativos de las zonas de influencia de las compañías asociadas al gremio. Por lo pronto, en el primer año de su puesta en marcha, mediante este programa se ha distribuido entre los asociados 85 módulos de biblioteca escolar con 180 títulos, cuya lectura permitirá complementar la labor de la actividad docente. Respecto al 2007, se estima distribuir 230 módulos (entre las compañías asociadas), los que serán enriquecidas con nuevos textos escolares.



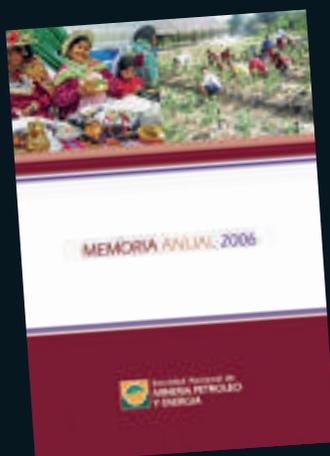
Encuentro escolar de danzas. Con esta actividad se busca resaltar los vínculos de la minería con las actividades culturales que se realizan en las zonas de influencia del sector. Así, el primer encuentro logró la participación de 15 centros educativos de diferentes regiones del país, congregando a 300 participantes entre escolares, músicos y profesores; además de contar con la presencia de 2,500 espectadores. Para este año, se ha programado el Segundo Encuentro Escolar de Danzas a realizarse como preámbulo de la XXVIII Convención Minera.

El responsable del Proyecto: Educación Sumando Esfuerzos añadió que para este año se planea la construcción de una página web especializada en este proyecto en particular. El portal será independiente de la página institucional del ente



gremial y su objetivo es ser una herramienta útil a la labor docente en temas mineroenergéticos.

Finalmente, en las próximas semanas estará disponible para los interesados la página web del proyecto Educación: Sumando Esfuerzos. ●●

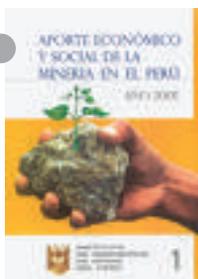


MEMORIA 2006

A inicios de este año, la SNMPE ha puesto a disposición de sus asociados y público en general la edición 2006 de su Memoria institucional. En el documento encontrarán de manera detallada las actividades realizadas por el gremio mineroenergético durante el año pasado, además de un análisis de la coyuntura económica nacional; con incidencia en los sectores minero, hidrocarburos y energético. Vale la pena destacar el capítulo dedicado a los ejemplos de proyectos de responsabilidad social que realizan nuestros asociados en coordinación con las comunidades ubicadas en la zona de influencia de sus operaciones. ●●

PUBLICACIONES

centroinformacion@snmpe.org.pe



RECURSOS MINEROS

El Instituto de Ingenieros de Minas del Perú acaba de poner en circulación **Aporte Económico y Social de la Minería en el Perú - Año 2005**, informe que muestra en cifras los beneficios que da esta actividad productiva para el desarrollo de nuestro país.



ECONOMÍA

Dolarización financiera: la agenda política es un documento editado por Adrian Armas, Alain Ize y Eduardo Levy que da cuenta de los avances analíticos y empíricos de la dolarización financiera. En sus páginas se analizan los aspectos más característicos y consecuencias de este fenómeno económico.



DIVERSIDAD BIOLÓGICA

Biotecnología para el uso sostenible de la biodiversidad: capacidades locales y mercados potenciales, publicación de la CAF y la Comisión Económica para América Latina y el Caribe que muestra las oportunidades para el desarrollo al vincular la riqueza en diversidad biológica con las herramientas de la biotecnología moderna.



POLÍTICA ECONÓMICA

Empresa, economía y libertad es la más reciente obra de José Luis Tapia Rocha, quien desde un punto de vista liberal analiza la empresariedad, el derecho al trabajo y el desarrollo empresarial, el TLC con Estados Unidos, la responsabilidad social en un país en desarrollo, entre otros.

Simposium mineroenergético

En abril la SNMPE realizará en Lima el VIII Simposium de Tributación y Regulación Mineroenergética. El evento, que contará con los más prestigiosos profesionales del medio, está dirigido a los profesionales del sector mineroenergético y su objetivo es analizar los cambios que se han efectuado sobre esta materia, en el último año, en la legislación peruana. Informes al teléfono: (511) 460-1600. E-mail: mjaramillo@snmpe.org.pe

Especialización tributaria

La Universidad de Lima iniciará a finales de marzo su Programa de Postgrado en Tributación, orientada a todos los profesionales vinculados a las áreas legales y contables de las empresas. El curso busca brindar a los asistentes las herramientas necesarias para lograr una especialización en esta área.

Informes: (511) 4376767.
E-mail: ciecinformes@correo.ulima.com.pe

AGENDA

Maquinaria moderna

Entre el 18 y 20 de abril se realizará en Lima la Feria Internacional de Bienes de Capital, evento que estará dirigido a la comunidad empresarial en general y a la que asistirán representantes de las más importantes empresas a nivel mundial, quienes mostrarán sus productos y tecnología de alta calidad en maquinarias, equipos y servicios para las distintas actividades productivas.

Informes: (511) 264-2345. E-mail: informes@fexpe.com

Actividad exploratoria

El Instituto de Ingenieros de Minas organiza el V Congreso Internacional de Prospectores y Exploradores (Proexplor 2007), que se realizará entre el 22 y 25 de mayo. El evento tiene como objetivo integrar las ciencias geológicas con el negocio de la exploración, además de mostrar los más recientes adelantos tecnológicos disponibles en el mercado para esta actividad minera.

Informes al teléfono: (511) 313-4160. E-mail: proexplor@iimp.org.pe

Exploradores

En la ciudad de San Juan (Argentina) se realizará el Primer Salón Internacional de la Explotación Minera. En el evento, que se realizará entre el 18 y 21 de septiembre, se analizarán las distintas alternativas de inversión que existen hoy en la región.

Informes: (5411) 43285886.
E-mail: info@siminera.com.ar

Encuentro cuprífero

Entre el 27 y 29 de marzo se realizará la VI Conferencia Mundial del Cobre en Santiago de Chile. El evento dirigido, a la comunidad cuprífera internacional, tiene como objetivo poner en debate los principales problemas que afronta esta actividad minera.

Informes: (562) 3350074.
E-mail: og@interaccess.cl



Perú LNG: Una oportunidad para el Perú

<http://www.peruling.com>

Perú LNG es una empresa peruana constituida en el 2003 para desarrollar el proyecto de exportación de gas natural licuado y representa una oportunidad para que el Perú aproveche el valor potencial de las reservas de gas natural que hoy en día yacen en las profundidades de la tierra. En su página web encontrarán información sobre los avances del proyecto, actividades de responsabilidad social y ambiental, entre otros.



Aguaytía: Un grupo a la vanguardia

<http://www.aguaytia.com>

Aguaytia Energy del Perú SRL es el primer desarrollo integral de explotación de gas natural con generación y transmisión de energía eléctrica en el Perú. En su página web los interesados no sólo encontrarán información sobre las tres empresas que conforman el grupo, sino que podrán acceder a una explicación didáctica sobre el proceso de extracción y transformación del gas natural.



Tecsup: Excelencia en carreras técnicas

<http://www.tecsup.edu.pe>

Tecsup es una organización educativa privada sin fines de lucro, dedicada a formar y capacitar profesionales, así como brindar servicios de consultoría, investigación y aplicación de tecnología. En su página web encontrarán información de la institución misma, carreras y cursos libres que dictan tanto en Lima como en su sede de Arequipa.



Conektra: mejorando el rendimiento del negocio

<http://www.conektra.com>

Conektra es una empresa de consultoría orientada a proporcionar las herramientas necesarias para mejorar el rendimiento y perfeccionamiento de la gestión del negocio de sus clientes. En su página web encontrarán información sobre sus servicios, clientes, equipo de trabajo, entre otros.



Meridian Gold: Construyendo un futuro mejor

<http://www.meridiangold.com>

Minera Meridian Perú S.A.C. forma parte de una empresa aurífera multinacional que se dedica a construir un futuro mejor para sus accionistas y empleados, contribuyendo al progreso de las comunidades de su entorno. En su página web encontrarán información pormenorizada de sus actividades económicas, sociales y de responsabilidad ambiental, entre otros.

CRUCIGRAMA

da

En esta sección los lectores de desdeadentro no sólo tendrán un espacio de sano entretenimiento sino que pondrán a prueba sus conocimientos sobre los sectores minero energético. Buena suerte.



	UNO DE LOS 007	NINFA MARINA	DUÑO	ARMA DEL PINTOR	ACEITE	EMBROLLO	CARDINALES OPUESTOS	DIOS DE LA PROFECIA
CUIDAD DE FLORIDA					POESIA LIRICA ALEMANA		VENENO (INGLES)	
MEMORA ANUAL 2006	EQUIVOCADO					REPETIDA	PROTRACTOR	
FRUTA								
ALFREDO QUISPEZ ASIN	ASTATO	NOBELIO	PEDRO SUAREZ ...	BAILE DE ORIGEN ALEMAN	CANTANTE EEUU DIANA ...		EL MAESTRITO	
DISTRITO DE AYACUCHO			HABITACION GRANDE DE UNA CASA				POTE. CHILE 1970-73	
ASTA	ACTOR: "TARDE DE PERROS"		ALCALDE DE LIMA					DINAMITA
NOBEL LIT. 1945								LATIGO
					GUITARRISTA "ABRAXAS"			SOBERANO DEL ANTIGUO EGIPTO
ARSENICO	INTELECTO	DEPOSITO DE TRIGO						
SAMARDO	RODRIGO DIAZ DE VIVAR					UNIDAD DE FRECUENCIA	GUADAÑA	
APAREIDO CON 1 SOLO MOTON						RENCOR		OXIGENO YODO
RADON	VOZ DE ARRULLO					DISTRITO DE CHUCUITO (PUNO)		CON LO (INGLES)
PEZ		ANONIMO	MONOCULO	EXPERIMENTAR	SEGUNDA PERSONA	FILM DE ALMODOVAR		FOGATA
INSTRUM DEL ZAPATERO				ESTAÑO	UNION DE DOS CONDUCTORES	APRECIAR, QUERER		NOTA MUSICAL
				OBEDEENTE	DESCARGA PROVENIENTE DE UNA FUENTE DE CONTAMINANTES			
				DIR. CINE "TAXI DRIVER"	VOCALES			SIGLA COMERCIAL
				ESPOSA DE ABRAHAM		TALLO		
		MANOJO GAVILLA		HARTAR LLENAR	CUERDA			
		IGUALDAD DE NIVEL		PROVINCIA DE PUNO				
		NODRIZA ANA		ELLO (INGLES)				
		XLOFONO					AVE	
		LOCO						
					METAL PRECIOSO			